**Глобализация и ее влияние на деятельность международных экономических организаций**

**2012**

**СОДЕРЖАНИЕ:**

Введение

Глава 1. теоретические основы глобализации мировой экономики

1.1 Сущность и хронология глобализации экономики

.2 Противоречия и последствия глобализации

Глава 2. деятельность международных экономических организаций в условиях глобализации

2.1 Международные экономические организации: порядок образования, организационная структура

.2 Основные цели, функции и классификация международных экономических организаций

.3 Роль международных экономических организаций в экономике Кыргызской Республики на примере ВТО

Глава 3. влияние глобализации на деятельность международных экономических организаций

3.1 Государство в эпоху глобализации

.2 Деятельность международных экономических организаций в условиях глобализации

Заключение

Список использованной литературы

**ВВЕДЕНИЕ**

Глобализация экономики это сложный и противоречивый процесс. С одной стороны, она облегчает хозяйственное взаимодействие между государствами, создает условия для доступа стран к передовым достижениям человечества, обеспечивает экономию ресурсов, стимулирует мировой прогресс. С другой стороны, глобализация несет негативные последствия: закрепление периферийной модели экономики, потеря своих ресурсов странами, разорение малого бизнеса, распространение на слабые страны глобализации конкуренции, снижение уровня жизни и др.

**Вернуться в каталог готовых дипломов и магистерских диссертаций –**

[**http://учебники.информ2000.рф/diplom.shtml**](http://учебники.информ2000.рф/diplom.shtml)

Глобализация стала одним из самых актуальных вопросов современного мира, который активно обсуждается во всех государствах на разных уровнях. В основе глобализации как объективного процесса лежат исторические предпосылки и результаты научно-технического прогресса, прежде всего развитие связи и телекоммуникационных технологий. Изначально глобализация рассматривалась только как экономическое явление, но в настоящее время признается, что процесс глобализации оказывает глубокое воздействие и на другие сферы международного сотрудничества: экологическую, социальную, политическую, включает в себя правовые и культурные аспекты, которые в полном объеме влияют на вопросы реализации прав человека. Глобализация выявляет растущую взаимозависимость всех государств, когда события в государстве одной части света имеют последствия для лиц, проживающих в государствах других регионов.

|  |
| --- |
| [Вернуться в библиотеку по экономике и праву: учебники, дипломы, диссертации](http://учебники.информ2000.рф/index.shtml)[Рерайт текстов и уникализация 90 %](http://учебники.информ2000.рф/rerait-diplom.shtml)[Написание по заказу контрольных, дипломов, диссертаций. . .](http://учебники.информ2000.рф/napisat-diplom.shtml) |

Развитие мирового хозяйства находится в тесной взаимосвязи с развитием других областей жизнедеятельности человека: политической, социальной, культурной, религиозной. Сама сущность человека, его противоречивость, стремление к созиданию и разрушению, мирному сосуществованию и вражде отражаются на его экономическом поведении. Это проявляется и многократно усиливается в условиях глобализации - ключевой тенденции развития человечества в последние десятилетия. Географические расстояния перестают быть препятствием в общении и взаимодействии людей, наций. Весь мир становится глобально взаимосвязан и взаимозависим, поэтому и кризисные явления, и экономические подъемы выходят за рамки границ отдельных стран, сокращая или увеличивая межстрановые потоки товаров, услуг, капитала, рабочей силы, а значит и все более значимую и зависимую от международного производства часть спроса и предложения на внутренних рынках других стран.

**Актуальность темы**. В современных условиях взаимозависимости глобализация представляет собой всеобъемлющий, комплексный феномен, затрагивающий практически все стороны жизни человечества. Именно поэтому весьма актуально исследовать влияние глобализации на деятельность международных экономических организаций.

**Целью дипломной работы** является исследование проблем влияния глобализации на деятельность международных экономических организаций.

Достижение этой цели потребовало постановки и решения следующего комплекса **задач:**

 исследовать теоретические основы глобализации;

 исследовать противоречия и последствия глобализации;

 исследовать особенности функционирования международных экономических организаций в условиях глобализации;

 исследовать основные цели, функции и классификации международных экономических организаций;

 исследовать роль международных экономических организаций в экономике Кыргызской Республики;

 исследовать влияние глобализации на деятельность международных экономических организаций;

 исследовать место и роль государства в эпоху глобализации и т.д.

**Объектом исследования** является влияние глобализации на международные экономические организации.

Дипломная работа состоит из введения, трех глав, заключения и списка использованной литературы.

**В первой главе** были рассмотрены теоретические основы глобализации. Глава посвящена к изучению сущности, противоречий и последствий глобализации.

**Во второй** **главе** были рассмотрены международные экономические организации в условиях глобализации: порядок образования, организационная структура, основные цели, функции и их классификация, а также роль международных экономических организаций в экономике Кыргызской Республики на примере ВТО.

**Третья глава** посвящена к изучению влияния глобализации на деятельность международных экономических организаций.

Теоретической и информационной базой работыпослужили труды зарубежных и отечественных ученых по проблемам глобализации и международных экономических организаций, материалы периодической печати, научные доклады и материалы научно-практических конференций и обширные статистические данные.

**ГЛАВА 1. теоретические основы глобализации мировой экономики**

**. Сущность и хронология глобализации экономики**

В современном мире глобализация стала одним из наиболее распространенных сюжетов, что отражает реальную ситуацию в мире. Она утвердилась как магистральная тенденция эволюции мировой экономики, глубоко, хотя и в разной степени, затронув многие другие сферы международных отношений и жизнедеятельности всего мирового сообщества. В этой обстановке возникла своего рода «идеология глобализации как совокупность взаимосвязанных постулатов, призванных обосновать одновременно и неизбежность тенденций, «работающих» на объединение мира под руководством его цивилизованного центра».

Однако до сих пор в глобализационной проблематике отсутствует некий общий знаменатель, хотя по ряду аспектов сложились более или менее общепринятые позиции. Что касается ее мирохозяйственного среза, то даже ключевые вопросы трактуются далеко не однозначно.

Одним из первых в исследовании проблем глобализации экономики и творцом самого термина «глобализация» считают американского ученого Т. Левитта, выпустившего в 1983г. книгу «Глобализация рынков». С тех пор в научной и публицистической литературе, посвященной проблемам мирового хозяйства, термин «глобализация» подвергся массовому и хаотичному «тиражированию».

Т. Левитт, как видно из названия его книги толковал глобализацию как объединение, интеграцию рынков отдельных продуктов, изготавливаемых доминирующими в мире ТНК. Главным выводом его работы было, пожалуй, предсказание скоро конца тех ТНК, что нацелены лишь на дифференцированные, специфические рынки товаров и услуг в тех или иных странах. Можно согласиться с автором, признавшим будущее за глобально ориентированными ТНК, но его рыночно-сбытовая интерпретация глобализации экономики, причем применительно только к уровню фирм, представляется чрезмерно узкой и не дающей адекватного толкования самой этой категории.

Позднее появились многочисленные работы, более широко трактующие глобализацию экономики. Правда, обычно дело ограничивается общей констатацией очевидного. Этим отличаются и публикации авторитетных международных организаций, где содержатся две «классические», получившие хождение по всему миру дефиниции. Так, в докладе Генерального секретаря Кофи Аннана на юбилейной пятидесятой сессии Генеральной Ассамблеи ООН (1995г.) глобализация определяется как «все более сложный комплекс трансграничных взаимодействий между физическими лицами, институтами и рынками», а в материалах МВФ - как «растущая экономическая взаимозависимость стран всего мира в результате возрастающего объема и разнообразия международных сделок с товарами, услугами и мировых потоков капитала, а также благодаря все более широкой диффузии технологий».

Согласно трактовке американского профессора М. Интриллигейтора, глобализация - это «значительное расширение мировой торговли и всех видов обмена в международной экономике при явно выраженной тенденции к все большей открытости, интегрированности и отсутствию границ». Его российский коллега В.К. Ломакин в последнем издании распространенного в вузах учебника по глобализацией (мировизацией) национальных хозяйств понимает «…создание и развитие международных, мировых производительных сил, факторов производства когда средства производства используются в международном пространстве». Мировизация, согласно трактовке В.К. Ломакина, проявляется «в создании отдельными компаниями хозяйственных объектов в других государствах и развитии наднациональных форм производственных связей между различными национальными хозяйствами. В этом случае взаимодействие в мировой хозяйственной системе становится постоянным, устойчивым многосторонним».

Термин «глобализация» лексически (семантически) означает придание чему-либо всемирного (глобального) характера. Говоря же о глобализации экономики (экономической глобализации), мы говорим о придании такого характера процессу интернационализации хозяйственной жизни на определенной стадии его развития. В свою очередь, интернационализация хозяйственной жизни - это, как известно, распространение экономической деятельности за рамки национальных хозяйств путем развития между ними все более устойчивых и многогранных международных (мирохозяйственных) отношений в различных формах. Выделяют первичные, базисные и вторичные, производные формы МЭО. К первичным относятся:

 международная торговля результатами производства - товарами, услугами, и продуктами интеллектуальной собственности. Исторически трансграничная торговля товарами, зародившись не позднее V тысячелетия до н.э., послужила исходной формой МЭО;

 трансграничная миграция факторов производства - капитала и рабочей силы. Торговля капиталом появилась позже традиционной товарной торговли, но в последние десятилетия приобретает все более заметную роль в системе МЭО;

 международные валютно-расчетные отношения, посредством которых осуществляется монетарное обслуживание всех прочих форм МЭО (с 1976г. через механизм мировой Ямайской валютной системы).

Среди вторичных форм МЭО можно выделить:

 международные производственные (научно-производственные) кооперации;

 международные валютно-финансовые отношения;

 международная экономическая интеграция.

Взгляды на истоки глобализации являются дискуссионными. Историки рассматривают этот процесс как один из этапов развития капитализма. Экономисты ведут отсчет от транснационализации финансовых рынков. Политологи делают упор на распространение демократических институтов. Культурологи связывают проявление глобализации с вестернизацией культуры, включая американскую экономическую экспансию. Имеются информационно-технологические подходы к объяснению процессов глобализации. Различается политическая и экономическая глобализация. В качестве субъекта глобализации выступает регионализация, дающая мощный кумулятивный эффект формирования мировых полюсов экономического и технологического развития.

Глобализация экономики - одна из закономерностей мирового развития. Неизмеримо возросшая по сравнению с интеграцией взаимозависимость экономик различных стран. Связана с формированием экономического пространства, где отраслевая структура, обмен информацией и технологиями, география размещения производительных сил определяются с учетом мировой конъюнктуры, а экономические подъемы и спады приобретают планетарные масштабы. Растущая глобализация экономики выражается в резком увеличении масштабов и темпов перемещения капиталов, опережающем росте международной торговли по сравнению с ростом ВВП, возникновением круглосуточно работающих в реальном масштабе времени мировых финансовых рынков. Созданные за последние десятилетия информационные системы неизмеримо усилили способность финансового капитала к быстрому перемещению, что содержит в себе, по крайней мере, потенциально, способность к разрушению устойчивых экономических систем.

Глобализация экономики это сложный и противоречивый процесс. С одной стороны, она облегчает хозяйственное взаимодействие между государствами, создает условия для доступа стран к передовым достижениям человечества, обеспечивает экономию ресурсов, стимулирует мировой прогресс. С другой стороны, глобализация несет негативные последствия: закрепление периферийной модели экономики, потеря своих ресурсов странами, разорение малого бизнеса, распространение на слабые страны глобализации конкуренции, снижение уровня жизни и др.

Важное место в процессе глобализации мировой экономики занимает рыночная конкуренция. Главные средства конкуренции - снижение издержек, повышение качества и расширение ассортимента товаров и услуг являются «мотором» глобализационных процессов. Также большую роль в нарастании глобализации экономики играет международная миграция капитала. Как правило, международные кредиты предоставляются государствами, а прямые и портфельные иностранные инвестиции осуществляются частными корпорациями. Поэтому главной движущей силой глобализации являются транснациональные компании.

Транснациональная компания (корпорация) - компания (корпорация), владеющая производственными подразделениями в нескольких странах. Современные ТНК - крупные международные хозяйственные структуры, дислоцированные одновременно в нескольких странах, объединенные единой акционерной собственностью и достаточно общей стратегией. В пределах подобных комплексов осуществляется циркуляция товаров, финансовых ресурсов, патентов, ноу-хау и прочих стратегических ресурсов. В условиях либерализации международной торговли и информационной революции руководство ТНК принимает решения куда, когда и в каком объеме инвестировать, не применительно к конкретным странам, а на глобальном уровне. Мировое экономическое пространство - это поле, на котором разворачивается соперничество между подобными гигантскими хозяйственными структурами. Появление и дальнейшее развитие транснациональных корпораций сильно повлияло на мировую экономику отдельных государств и развитие международных экономических отношений. Во многих странах они сотрудничают даже с правительствами и представителями бизнеса. Зачастую это происходит по причине низкого уровня социально-экономического развития региона или из-за тяжелого экономического кризиса. ТНК могут помогать в развитии добывающих отраслей, а иногда создаются филиалы или дочерние компании в сфере обрабатывающей промышленности. Пользуясь тяжелым положением страны, на ее территорию переносят наиболее сложные производства, а также экологически опасные производства, которые могут нанести вред окружающей среде. Все больше участвуя в народном хозяйстве развивающихся стран, транснациональные корпорации занимают лидирующее положение в некоторых очень важных отраслях. Кроме того, ТНК привлекают к сфере своей деятельности и местные компании, в основном малые и средние. Они становятся зависимыми от крупной компании. Но все же это может хорошо отразиться на экономике развивающейся страны. ТНК способствуют развитию тех отраслей экономики, которые связаны с их деятельностью, могут изменить структуру народного хозяйства и расширить участие этого государства в международных экономических отношениях. Транснациональные корпорации влияют на мировую экономику в целом. Они занимают господствующее положение в ряде отраслей как в отдельных странах, регионах, так и в мировой экономике в целом. И это не только в производстве, но и в торговле. ТНК инвестируют средства в экономику различных стран: они развивают на их территории свои предприятия и способствуют развитию других отраслей.

Глобализация (мировой) экономики - это активно развернувшийся в 90-е годы ХХ в. и продолжающийся в новом тысячелетии процесс придания интернационализации хозяйственной жизни всемирного характера и одновременно уже сложившийся феномен - результат этого процесса.

В ходе глобализации формируется всемирный рынок результатов и факторов производства: товаров и услуг, капиталов, рабочей силы и знаний. Вместе с тем степень глобализации отдельных форм МЭО, секторов мирового хозяйства, международных рынков и их сегментов, далеко не одинаково.

Наиболее высока она в валютно-финансовой сфере (именно это способствовало зарождению и распространению рецессии 2008-2009 гг), а также на товарном рынке и рынке капиталов. Значительно меньше глобализирован рынок услуг. Во многом это обусловлено тем, что отдельные их виды (бытовые, коммунальные, транспортные, образовательные и др.) по самой природе создаваемой здесь потребительной стоимости не могут быть вовлечены в международный оборот, а тем более в процесс глобализации.

Стадия глобализации пока не достигнута в электронной торговле (до сих пор она ведется главным образом на крупных региональных рынках), на энергетическом рынке, рынке государственных заказов, в области трудовой миграции (глобальный рынок почти сложился только по высококвалифицированному труду в гражданских отраслях, особенно в НИОКР). Вследствие неравномерного охвата глобализацией различных сегментов мирового хозяйства, сохраняется широкий простор для ее дальнейшего развития не только вглубь, но и вширь.

Глобализация как стадия интернационализации хозяйственной жизни определяется совокупностью ее сущностных черт, фиксирующих основные тенденции эволюции данного феномена.

Глобализация не завершенный процесс, она развивается, испытывая противоречия и трудности. Уровень глобализации экономики зависит от уровня развития производительных сил, современных технологий. Но зачастую понятие «глобализация» воспринимается как навязываемая странами Запада во главе с США идеология. Значительное количество людей в бедных странах не видят преимуществ глобализации. Тем не менее глобализация - это основная тенденция развития сегодняшнего мира, его экономики и международных экономических отношений. Сделать плоды глобализации доступными максимальному числу стран - одна из задач, стоящих перед мировым сообществом.

## **1.2 Противоречия и последствия глобализации**

В течение последних десятилетий выявился ряд источников глобализации.

Один из них - технологический прогресс, приведший к резкому сокращению транспортных и коммуникационных издержек, значительному снижению затрат на обработку, хранение и использование информации. Информационное обслуживание непосредственно связано с успехами в электронике - созданием электронной почты, Интернета, мировой "паутинки". Современный компьютер стоимостью в 2 тыс. долл. во много раз мощнее, чем компьютер стоимостью в 10 млн. долл. двадцать лет назад.

Второй источник глобализации - либерализация торговли и другие формы экономической либерализации, вызвавшие ограничение политики протекционизма и сделавшие мировую торговлю более свободной. В результате были существенно снижены тарифы, устранены многие иные барьеры в торговле товарами и услугами. Другие либерализационные меры привели к усилению движения капитала и остальных факторов производства.

Третьим источником глобализации можно считать значительное расширение сферы деятельности организаций, ставшее возможным как в результате технологического прогресса, так и более широких горизонтов управления на основе новых средств коммуникации. Так, многие компании, ориентировавшиеся раньше только на местные рынки, расширили свои производственные и сбытовые возможности, выйдя на национальный, многонациональный, международный и даже глобальный уровень.

Подобные структурные изменения укрепляют позиции таких компаний, увеличивают их прибыль, повышают производительность, что позволяет им выбирать источники сырья, открывать производство и осваивать рынки в других странах, быстро приспосабливаясь к меняющимся условиям. Практически все крупные предприятия располагают сетью филиалов или стратегическими союзами, которые обеспечивают им необходимое влияние и гибкость на рынке. В рамках подобных многонациональных корпораций в настоящее время осуществляется почти треть мировой торговли.

С появлением глобальных предприятий международные конфликты в значительной мере переместились со странового на фирменный уровень, и борьба завязывается не между странами за территориальные владения, а между фирмами за долю на мировом рынке. Некоторые усматривают в таких компаниях угрозу власти и автономии государства, однако пока они сохраняют силу, государство может спокойно выполнять свои традиционные функции в мировой экономике и политике.

Более широкие перспективы открылись и перед неправительственными организациями, вышедшими, как и в случае с глобальными фирмами, на многонациональный или мировой уровень. Новую глобальную роль стали играть даже такие международные организации, как ООН, МВФ, Всемирный банк, ВТО.

Таким образом, многонациональные предприятия и другие организации, как частные, так и государственные, превратились в основных действующих лиц глобальной экономики.

В качестве четвертой причины глобализации можно отметить достижение глобального единомыслия в оценке рыночной экономики и системы свободной торговли. Начало этому было положено объявленной в 1978 г. реформой в Китае, за которой последовали политические и экономические преобразования в государствах Центральной и Восточной Европы и распад СССР. Этот процесс привел к идеологической конвергенции - на смену недавних противоречий между рыночной экономикой Запада и социалистической экономикой Востока пришло практически полное единство взглядов на рыночную систему хозяйства. Основным результатом такой конвергенции стало решение бывших социалистических стран о переходе к рыночной экономике. Однако попытки такого перехода, особенно в бывшем СССР и странах Центральной и Восточной Европы, удались лишь частично.

Правительства этих стран и поддерживающие их силы в международных организациях и странах Запада с развитой рыночной экономикой сконцентрировали свое внимание на трех условиях перехода к рынку: стабилизации макроэкономики, либерализации цен и приватизации государственных предприятий. При этом, к сожалению, недооценивалась важность формирования рыночных институтов, необходимость создания условий для развития конкуренции, игнорировалась особая роль правительства в современной смешанной экономике.

Пятая причина кроется в особенностях культурного развития. Речь идет о тенденции формирования глобализованных "однородных" средств массовой информации, искусства, попкультуры, повсеместного использования английского языка в качестве всеобщего средства общения.

Частично из-за этого некоторые страны, особенно Франция и ряд других европейских государств, рассматривают глобализацию как попытку США добиться культурной, экономической и политической гегемонии. В сущности, они считают глобализацию новой формой империализма или новой стадией капитализма в век электроники. Другие видят в глобализации новую форму колониализма, при которой роль новой метрополии играют США, а ее колоний - большинство остальных стран, поставляющих туда не только сырье, как это было раньше, но и оборудование, рабочую силу, капитал и другие, необходимые для производственного процесса компоненты, будучи одновременно частью глобального рынка сбыта.

Как бы ни относились к глобализации ее противники и сторонники, нужно признать, что она уже явно изменила мировую систему, порождая новые проблемы, но и открывая новые возможности. Очевидно, что отмеченные выше тенденции технологического, политического, институционального, идеологического и культурного развития активизируют глобализационный процесс, который в будущем, видимо, ускорится.

Важным аспектом этого процесса станет рост международной торговли услугами. Ее объем уже значительно возрос, а в будущем увеличится еще больше, особенно в области телекоммуникационных и финансовых услуг. Мир станет более открытым, интегрированным, взаимозависимым.

Влияние глобализации на национальные экономики. Глобализация оказывает большое влияние на экономику всех стран, носящее многоаспектный характер. Она затрагивает производство товаров и услуг, использование рабочей силы, инвестиции в "физический" и человеческий капитал, технологии и их распространение из одних стран в другие. Все это в конечном счете отражается на эффективности производства, производительности труда и конкурентоспособности.

Некоторые аспекты влияния глобализации на национальную экономику заслуживают особого упоминания. Прежде всего отметим чрезвычайно высокие темпы роста прямых иностранных инвестиций, намного превосходящие темпы роста мировой торговли. Эти капиталовложения играют ключевую роль в трансферте технологий, промышленной реструктуризации, образовании глобальных предприятий, что оказывает непосредственное воздействие на национальную экономику.

Второй аспект касается влияния на технологические инновации. Новые технологии, как уже отмечалось, являются одной из движущих сил глобализации, но она, в свою очередь, усиливая конкуренцию, стимулирует их дальнейшее развитие и распространение среди стран.

Наконец, в результате глобализации происходит рост торговли услугами, включая финансовые, юридические, управленческие, информационные и все виды «невидимых» услуг, которые превращаются в основной фактор международных торговых отношений. Если в 1970 г. с экспортом услуг было связано менее 1/3 прямых иностранных инвестиций, то в настоящее время эта доля возросла до 50%, причем интеллектуальный капитал стал наиболее важным товаром на мировом рынке. Подобная тенденция дала кое-кому основание назвать наше время «веком компетентности», однако нельзя недооценивать важность непрерывного образования и необходимость инвестиций в человеческий капитал для любой страны.

Глобализация вызвала обострение международной конкуренции. Конкуренция и расширение рынка ведут к углублению специализации и международного разделения труда, стимулирующих, в свою очередь, рост производства не только на национальном, но и на мировом уровне.

Еще одно преимущество глобализации - экономия на масштабах производства, что потенциально может привести к сокращению издержек и снижению цен, а следовательно, к устойчивому экономическому росту.

Преимущества глобализации связаны также с выигрышем от торговли на взаимовыгодной основе, удовлетворяющей все стороны, в качестве которых могут выступать отдельные лица, фирмы и другие организации, страны, торговые союзы и даже целые континенты.

Глобализация может привести к повышению производительности труда в результате рационализации производства на глобальном уровне и распространения передовой технологии, а также конкурентного давления в пользу непрерывного внедрения инноваций в мировом масштабе.

В целом преимущества глобализации позволяют улучшить свое положение всем партнерам, получающим возможность, увеличив производство, повысить уровень заработной платы и жизненные стандарты. Конечным результатом глобализации должно стать общее повышение благосостояния в мире.

Глобализация несет с собой не только преимущества, она чревата негативными последствиями или потенциальными проблемами, в которых некоторые ее критики усматривают большую опасность.

Одна из основных проблем связана с вопросом, кто оказывается в выигрыше от глобализации. Фактически основную часть преимуществ получают богатые страны или индивиды. Несправедливое распределение благ от глобализации порождает угрозу конфликтов на региональном, национальном и интернациональном уровнях.

Некоторые оппоненты говорят о возможности глобальной конвергенции доходов, аргументируя это тем, что экономика бедных государств развивается более высокими темпами, чем богатых. На самом же деле быстрый рост характерен лишь для небольшой группы стран Юго-Восточной Азии («азиатских тигров»), тогда как наименее развитые в экономическом отношении страны отличаются гораздо более низкими темпами роста, чем богатые государства. Их выгоды от глобализации минимальны.

В результате происходит не конвергенция или выравнивание доходов, а скорее их поляризация. В процессе ее быстроразвивающиеся страны входят в круг богатых государств, а бедные страны все больше отстают от них. Растущий разрыв в доходах вызывает недовольство с их стороны, чреватое международными конфликтами, поскольку государства стремятся присоединиться к клубу богатых стран и готовы бороться с ними за свою долю в мировом производстве.

Вопрос распределения преимуществ является одним из важнейших в процессе глобализации мировой экономики.

Вторая проблема связана с потенциальной региональной или глобальной нестабильностью из-за взаимозависимости национальных экономик на мировом уровне. Локальные экономические колебания или кризисы в одной стране могут иметь региональные или даже глобальные последствия. Такая возможность носит не только теоретический характер, а является вполне реальной, что подтверждает финансовый кризис в Азии, начавшийся летом 1997 г. в Таиланде, а затем перекинувшийся на другие страны Юго-Восточной Азии, дойдя и до Южной Кореи. Подобные явления свидетельствуют о большой уязвимости взаимосвязанных экономик.

Мировой спад или депрессия способны повлечь за собой призывы разорвать взаимные связи и зависимости, созданные в ходе глобализации, как это произошло во времена Великой депрессии 30-х годов в США. Результатом может стать экономический конфликт с угрозой превращения в экономическую войну или даже военное столкновение.

Третий круг порождаемых глобализацией проблем вызван опасением, что контроль над экономикой отдельных стран может перейти от суверенных правительств в другие руки, в том числе к наиболее сильным государствам, многонациональным или глобальным корпорациям и международным организациям. В силу этого некоторые усматривают в глобализации попытку подрыва национального суверенитета. По данной причине глобализация может вызвать у национальных лидеров чувство беспомощности перед ее силами, а у электората - антипатию к ней. Такие настроения могут легко перейти в крайний национализм и ксенофобию с призывами к протекционизму, повлечь за собой рост экстремистских политических движений, что потенциально чревато серьезными конфликтами.

Иногда в разряд издержек глобализации относят безработицу в экономически развитых странах с высоким уровнем заработной платы. Но это утверждение опровергается низкой нормой безработицы во многих из них и ее высоким уровнем в государствах с низкой заработной платой. Национальная политика и технологический прогресс являются более важными детерминантами занятости, чем факторы глобализации.

С глобализацией увязывают и миф о том, что она угрожает социальному благосостоянию некоторых стран, однако значительно большее влияние на эту сферу оказывают другие факторы - налоговая политика и демографические тенденции.

В обоих случаях глобализация обычно используется для оправдания провалов в национальной политике тех или иных государств.

Важно отметить, что экономические аспекты являются лишь одним компонентом результатов глобализации, которая имеет последствия и неэкономического характера, сопряженные с огромными рисками, потенциальными издержками и даже возможностью катастрофы. Одной из таких областей является сфера безопасности, где глобализационные процессы могут привести к возникновению конфликтов. Другая область - это политические кризисы, способные перерасти из локальных в крупномасштабные события, а если их вовремя не устранить, то привести к катастрофе. В качестве третьей сферы можно назвать экологию и здравоохранение. Глобальные взаимосвязи чреваты и глобальными экологическими бедствиями, связанными, например, с всеобщими потеплением и изменением климата, широкомасштабными эпидемиями.

Все исследователи справедливо указывают на то, что глобализация экономики - противоречивый феномен. Она повышает эффективность мирового хозяйства, ускоряет научно-технический, экономический и социальный прогресс. Именно в эпоху глобализации были зафиксированы наиболее высокие на протяжении более чем полутора статистически наблюдаемых столетий (с середины XIX в.) темпы прироста мирового ВВП. И это несмотря на то, что последнее десятилетие ХХ в. отмечено «недополучением» глобального ВВП в связи с трансформационным кризисом в странах с переходной экономикой.

Глобализация экономики ущемляет интересы стран, не входящих в известный клуб «золотого миллиарда». Современная ее модель характеризуется острыми конфликтами между различными агентами мирохозяйственных и иных международных отношений. Не оправдала она и надежд, связанных с преодолением раскола мира на две противоположные общественные системы и превращением интернационализации в действительно глобальный феномен. Поэтому вполне закономерно, что многие авторы уделяют пристальное внимание анализу противоречий и негативных последствий глобализации. Рассмотрим эти последствия:

**Первое.** Экономические сбои и финансовые кризисы быстро распространяются из одних регионов мира в другие, а при определенном сочетании негативных факторов - приобретают глобальный характер. Особую роль здесь играет миграция краткосрочных спекулятивных капиталов, приводящая к отрыву динамики стоимости фиктивного капитала от динамики производства мирового валового продукта. К концу 2008 г. стоимость обращающихся на мировых финансовых рынках деривативов (516 трлн. долл.) примерно в 10 раз превысила величину мирового ВВП, что стало одним из ключевых факторов, обусловивших рецессию 2008-2009 гг.

**Второе.** Существенно ослаблены традиционные национальные системы государственного регулирования экономики и не созданы соответствующие международные, а тем более наднациональные компенсирующие механизмы, что повлекло за собой кризис управляемости мировой экономики.

Прообразом такого механизма стало создание ЕС и особенно Европейской валютной системы (ЕВС), но решения здесь принимаются без должной оперативности, лишь тогда, когда возникает угроза самому существованию блока. Так, Стабилизационный фонд Еврозоны со скромным бюджетом 60 млрд. евро на три года был создан лишь в июне 2010г., хотя начавшаяся рецессия и преддефолтное состояние Греции, Испании и других стран ЕС требовали такого шага гораздо раньше.

Роль компенсирующего механизма оказалась явно не по силам и «большой восьмерке», испытывающей острый кризис легитимности. Итоги состоявшегося в апреле 2009г. Лондонского саммита G-20 давали повод для позитивных ожиданий, поскольку стороны взяли на себя обязательство воздерживаться от введения новых протекционистских барьеров в международной торговле и других сферах МЭО, а также наметили некоторые совместные мероприятия антикризисного характера, что способствовало предотвращению развития мировой рецессии по худшему сценарию.

**Третье.** Усиливается дифференциация мира на страны, выигравшие от глобализации и проигравшие от нее. В выигрыше до сих пор находились США и другие развитые страны. Со знаком плюс участвуют в глобализации и три станы - Китай, Индия и Бразилия, сумевшие на базе успешного проведения внутренних социально-экономических реформ поэтапно войти в процесс либерализации МЭО, постепенно повышая степень открытости своих экономик глобализационным процессам. Им удалось избежать участи пассивного объекта глобализации и стать активными ее участниками.

**Четвертое.** Обостряется глобальная проблема бедности и отсталости, которая сегодня имеет не только традиционный формат Север-Юг, но и новые формы проявления. О ее глубине наглядно свидетельствует, например, тот факт, что 2,6 млрд. человек из более чем 6 млрд. населения Земли сегодня по данным Всемирного банка, живут менее чем на 2 долл. в день, то есть за порогом бедности. При этом разница в доходах населения на верхней и нижней ступени мировой социальной лестницы возросла за последние полтора десятилетия (а именно в эпоху глобализации). По оценке ООН (июль 2008г.), 400 самых богатых людей в мире в настоящее время имеют больше ресурсов, чем миллиард бедняков.

**Пятое.** В условиях глобализации неравномерность в распределении доходов дополняется еще большей неравномерностью в доступе к достижениям научно-технического прогресса. Плоды научно-технического прогресса используются всем человечеством, что следует считать позитивным результатом всемирной экспансии ТНК, транснационализации капитала. Но в первую очередь они служат интересам самих ТНК и стран «золотого миллиарда». По некоторым оценкам, 15% населения, сосредоточенного в этих странах, создают почти все мировые технологические инновации. Примерно половина остальной части человечества способна использовать имеющиеся технологии, тогда как его треть вообще изолирована от них и не в состоянии ни создавать собственные инновации, ни использовать зарубежные. В таком незавидном положении прежде всего пребывают государства, относимые ООН к категории беднейших (их около 50). Большинство из них - страны Африки.

**Шестое.** Глобализация стала питательной средой для распространения трансграничной преступности. Известно, что наиболее успешно «глобализируются» сегодня нелегальные рынки оружия и наркотиков. Оборот наркоиндустрии уже достигает примерно 8% мировой торговли. Наркобизнес по самой своей природе тяготеет к «интернационализму» и глобализму, а либерализация торговли весьма способствовала реализации этих его сущностных черт.

Таким образом, глобализация экономики с ее положительными и негативными сторонами довольно противоречива, хотя до сих пор ее роль в развитии мирового сообщества в целом можно было оценивать положительно. В длительной исторической перспективе глобализация экономики - будущее человечества. Вместе с тем нельзя закрывать глаза на резко обострившееся в период рецессии 2008-2009гг. противоречие между глобализацией как объективным процессом с его преимущественно позитивными эффектами и реализуемой сегодня ее моделью. Более того, можно привести немало весомых аргументов в пользу утверждения о том, что на ее нынешнем витке глобализация исчерпала себя. Нельзя исключить ни краткосрочного торможения глобализации, ни даже поворота, пусть и временного, к деглобализации. При неблагоприятных обстоятельствах он может охватить весь период до 2020г. ТНК - тот субъект мирохозяйственных отношений, который будет наиболее активно противодействовать такому развитию событий в мире и уже делает это.

**Глава 2. Деятельность международных экономических организаций в условиях глобализации**

**.1 Международные экономические организации: порядок образования, организационная структура**

В современных международных отношениях международные организации играют существенную роль как форма сотрудничества государств и многосторонней дипломатии. Возникновение международных организаций в XIX в. явилось отражением и следствием объективной тенденции к интернационализации многих сторон жизни общества. Взаимные связи и сотрудничество между существующими в настоящее время международными организациями (а их насчитывается более 4 тыс., из них более 300 - межправительственные) позволяют говорить о системе международных организаций, в центре которой находится ООН. Это ведет к появлению новых структур (совместных органов, координационных органов и т.п.)

Термин «международные организации» употребляется, как правило, применительно и к межгосударственным (межправительственным), и к неправительственным организациям. Однако их юридическая природа различна. Для межгосударственной организации характерны следующие признаки: членство государств; наличие учредительного международного договора; постоянные органы; уважение суверенитета государств-членов. С учетом этих признаков можно констатировать, что международная межправительственная организация - это объединение государств, учрежденное на основе международного договора для достижения общих целей, имеющее постоянные органы и действующее в общих интересах государств-членов при уважении их суверенитета.

Международные организации являются субъектами международного права. Главным признаком неправительственных международных организаций является то, что они созданы не на основе межгосударственного договора и объединяют физических и/или юридических лиц (например, Ассоциация международного права, Лига обществ Красного Креста, Всемирная федерация научных работников и др.).

Наиболее известны следующие международные организации:

Международные политические и экономические организации общей компетенции: ООН-Организация объединенных наций, G8-Большая восьмерка, ОЭСР - Организация экономического сотрудничества и развития.

Международные торгово-экономические организации и организации промышленного развития: ЮНИДО-Организация объединенных наций по промышленному развитию, ПРООН-Программа развития Организации объединенных наций, ЮНКТАД-Конференция ООН по торговле и развитию, ВТО-Всемирная торговая организация,

Международные финансовые институты: Группа Всемирного банка, Европейский банк реконструкции и развития, Региональные организации экономического сотрудничества, Европейский союз.

В системе международных экономических организаций для координации деятельности создаются совместные органы, координационные комитеты. Международные экономические организации объединяет членов из разных стран. Так, и ООН была создана в целях поддержания и укрепления международного мира и безопасности, развития сотрудничества между нациями на основе уважения принципа равноправия и самоопределения народов. Устав ООН был подписан 26 июня 1945 года в Сан-Франциско представителями 50 стран-основателей. В настоящее время членами ООН является 191 государство. Уставом ООН учреждены шесть главных органов Организации: Генеральная Ассамблея /ГА/, Совет Безопасности /СБ/, Экономический и социальный совет ООН /ЭКОСОС/, Совет по опеке, Международный суд ООН и Секретариат. Кроме главных органов в системе ООН существует ряд специализированных учреждений, членами которых является большинство стран ООН.

Международные организации возникли уже в древности и совершенствовались по мере развития общества. Сегодня можно говорить о том, что на смену моноцентристской международной системе одного фактора постепенно приходит полицентристская международная система множества факторов.

Вторым по роли и значению (после государства) фактором международных отношений являются международные организации. Первые международные экономические организации появились еще в начале и середине XIX в. Это были Центральная комиссия по судоходству на Рейне, возникшая в 1815г., а также Всемирный телеграфный союз (1865) и Всеобщий почтовый союз (1874). Первые международные экономические организации создавались в сфере экономики, транспорта, культуры, социальных интересов государств и по своим целям были направлены на совместное трансграничное сотрудничество в неполитической области. Число таких организаций, или, как их тогда называли, международных административных союзов, возросло к началу ХХ в. К ним относились комиссия по здравоохранению, комиссия по борьбе о наводнениями, транспортный союз и др. Возрастающая индустриализация требовала совместного управления в области химии, электрификации и транспорта, вызывая тем самым необходимость создания новых международных организаций. Трансграничный поток товаров, услуг, информации и людей привел к тому, что в начале ХХ в. сформировалась квазиглобальная, евроцентристская по своей сущности, система мирового хозяйства. Важную роль в управлении этой системой играли международные экономические организации.

В политической сфере предшественники первых международных организаций появились после Венского конгресса 1815г. Тогда сформировался так называемый Европейский концерт, или пентархия, состоявший из 5 великих держав (Англия, Пруссия, Россия, Австрия и Франция). Европейский концерт можно рассматривать как прообраз МО в сфере безопасности, которая претендовала на руководящую роль в европейских делах. Концерт представлял собой систему конгрессов и конференций, в рамках которых 5 держав решали вопросы урегулирования и разрешения международных кризисов и конфликтов. Основным принципом деятельности Европейского концерта был принцип равновесия.

Следующим важным этапом в развитии международных организаций была деятельность Лиги Наций, созданной в 1919г. Лига Наций имела два существенных отличия от Европейского концерта:

1. она была создана на основе международно-признанного акта - статутный Лиги Наций;

2. она строилась на принципе коллективной безопасности.

Благодаря созданным Лигой институциональным формам международного сотрудничества обеспечивалась более надежная опора для будущей ООН.

Время показало, что Устав ООН оказался значительно более эффективным и влиятельным инструментом поддержания международного мира и безопасности, а также развития сотрудничества в неполитической сфере, чем статут Лиги Наций. Во второй половине ХХ в. ООН смогла занять центральное место в системе МО, координируя деятельность как правительственных, так и неправительственных МО.

Деятельность ООН и других международных организаций проходила в определенной международной атмосфере, которая в значительной мере предопределяла их успехи и неудачи. В 1945-1990гг. ООН развивалась под определяющим влиянием двух важнейших факторов послевоенной системы международных отношений. Первым из них была «холодная война» между Востоком и Западом, вторым - нарастающий конфликт между экономически развитым Севером и отсталым и бедным Югом. В этом плане история ООН и других международных организаций является отражением развития послевоенного мира.

После окончания «холодной войны» функции международных организаций объективно расширились, потенциально повысилась их способность к урегулированию международных конфликтов, решению глобальных проблем. В течение нескольких лет, охватывавших конец 1980-х и 1990-х гг., произошли такие события всемирно-исторического значения, как прекращение конфронтации между Востоком и Западом, распад социалистического лагеря, дезинтеграция СССР, появление на Евразийском материке десятков новых независимых государств. За несколько лет количество и качество факторов международной системы, модели их отношений и правила поведения испытали более глубокие изменения, чем на протяжении десятилетий «холодной войны».

Назовем некоторые характерные черты современной международной системы.

. Национальные государства являются по-прежнему ее главными факторами. Сегодня их число возросло почти до 200 единиц, увеличившись почти в 4 раза по сравнению с 51 государством - первоначальным членом ООН.

. Возрастающее количество международных организаций, как межправительственных (ММПО), так и неправительственных (МНПО). В 1960г. в мире насчитывалось 154 ММПО и 1268 МНПО, в 1996г. их количество увеличилось соответственно до 224 и 961 единиц. МО создают особую форму управления международной системой, которая необходима в связи с возрастающей взаимозависимостью и переплетением интересов государств в политической, экономической и социальной областях.

. В течение последних трех десятилетий происходит процесс глобализации международной политики и трансграничного переплетения различных проблем. Глобализация означает все более сильное уплотнение трансграничного взаимодействия, прежде всего в области экономики, технологии, коммуникации, науки и транспорта.

. Противоречивость международной системы проявляется в параллельных с глобализацией процессах децентрализации, регионализации и многополярности. Конфигурация конфликта Восток-Запад с его биполярностью уже не является структурно определяющей для международной системы. Формируются новые региональные центры силы.

. Перемещение центра конфронтации в международной системе с отношений Восток-Запад на ось Север-Юг. Конфликт между, упрощенно говоря, богатым Севером и бедным Югом основывается на совершенно разных политических, экономических и культурных шансах и возможностях развития индустриальных и развивающихся стран.

. Завершение конфликта Восток-Запад привело к драматическому повороту в содержании и измерении понятия «сила». Классические признаки силы (размеры территории и количество населения государства, его геополитическое положение, численность вооруженных сил и др.) и территориального суверенитета государства уже во многих отношениях утратили свое значение.

В традиционной научной литературе устоялось достаточно позитивное видение процесса международного регулирования, проводником и инструментом которого выступают международные экономические организации. Так, приверженцы функционализма считают, что глобализация и взаимозависимость ведут к глобализации международных структур управления. Либеральный институционализм связывает международный мир с экономическими и социальными институтами и объясняет бурный рост международных экономических организаций во второй половине ХХ в. социальными изменениями в мире. Сторонники критической теории полагают, что в будущем международные организации станут основными институциональными формами взаимодействия государств.

**.2 Основные цели, функции и классификация международных экономических организаций**

Международная организация - это организация, учрежденная договором государств-членов, придавших ей статус международной организации, имеющая согласованные ее участниками цели, компетентные органы и другие атрибуты (устав, порядок членства и т.п.). Международные организации носят самые разные наименования: организация (Экономического сотрудничества и развития), фонд (Международный валютный), банк (Мировой), союз (Всемирный почтовый), агентство (по атомной энергии), но это не влияет на статус организации.

Особую актуальность представляют международные экономические организации. Государства, вступая в эти организации, руководствуются задачей приобрести соответствующие преимущества, которые дает то или иное экономическое объединение.

Возможны различные классификации международных экономических организаций. В современных условиях целесообразно выделять следующие их виды:

. Межгосударственные универсальные организации, цель и предмет деятельности которых представляют интерес для всех государств мира. Это прежде всего система Организации Объединенных Наций, включающая Организцию Объединенных Наций (главные органы: Генеральная Ассамблея, Совет Безопасности, Экономический и Социальный Совет, Совет по Опеке, Международный суд и секретариат) и специализированные учреждения ООН, являющиеся самостоятельными международными экономическими организациями. Срени них можно выделить Международный валютный фонд (МВФ), Международный банк реконструкции и развития (МБРР) и его дочерние организации - Международную финансовую корпорацию (МФК) и Международную ассоциацию развития (МАР), а также Всемирную торговую организацию (ВТО) и Конференцию ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД).

2. Межгосударственные организации регионального и межрегионального характера, которые создаются государствами для решения различных вопросов, в том числе экономических и финансовых. Примером организаций первого типа служит Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР). Данные организации также могут создаваться на основе критериев экономического развития входящих в них государств. Примером здесь является Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), объединяющая промышленно развитые страны различных регионов мира (второй тип организаций).

Она является довольно известной экономической организацией, была создана в 1961г. и являлась в политическом, организационном и юридическом отношении преемницей Организации европейского экономического сотрудничества (ОЕЭС), представлявшей первую попытку послевоенного «объединения Европы». Конвенция о создании ОЭСР подписана в Париже 14 декабря 1960 г. по инициативе США и вступила в силу 30 сентября 1961 г. после ратификации всеми государствами-участницами. Предшественница ОЭСР, Организация европейского экономического сотрудничества (ОЕЭС), была создана 16 апреля 1948 г. для восстановления экономики западноевропейских стран в соответствии с планом Маршалла - планом американской экономической и политической помощи Западной Европе.

. Международные экономические организации, функционирующие в отдельных сегментах мирового рынка. В этом случае они чаще всего выступают в форме товарных организаций (соглашений), объединяющих широкий или узкий круг стран. Поэтому в международные экономические организации часто включают Организацию стран-экпортеров нефти (ОПЕК, 1960 г.), Международное соглашение по олову (1956 г.), Международные соглашения по какао (периодически заключаемые с начала 70-х гг.), Международные соглашения по кофе (заключаемые с начала 60-х гг.), Международное соглашение по текстильным товарам (МСТТ, 1974 г.)

4. Международные экономические организации, представленные полуформальными объединениями типа «семерки» (США, Япония, Канада, Италия, ФРГ, Франция и Великобритания). От состояния экономики этих лидеров мирового хозяйства во многом зависит экономическая «погода» на всей планете. Поэтому в ходе ежегодных конференций (с 1974 г.) они наряду с другими вопросами рассматривают наиболее актуальные проблемы мировой экономики и вырабатывают общую линию поведения. Эти решения часто определяют политику МВФ, МБРР и других международных экономических организаций.

Совещания руководителей индустриально развитых стран мира ежегодно проводятся с 1974 г. Решение об их проведении было принято в связи с экономическим кризисом и обострением отношений между США, Западной Европой и Японией по экономическим и финансовым вопросам. Изначально эти встречи были задуманы как консультации лидеров шести стран: США, Японии, Франции, Великобритании, ФРГ и Италии. Затем к ним присоединилась Канада, а с начала 1990-х годов во встречах принимает участие Россия.

. Различные торгово-экономические, валютно-финансовые и кредитные, отраслевые или специализированные экономические и научно-технические организации.

Сегодня одной из основных функций любой международной организации признается информационная функция. Она осуществляется в двух аспектах: во-первых, каждая организация публикует серию документов, непосредственно касающихся ее структуры, целей и основных направлений деятельности; во-вторых, организация публикует специальные материалы: доклады, обзоры, рефераты по актуальным вопросам международных отношений, подготовка которых служит одним из видов деятельности организации по руководству международным сотрудничеством государств в конкретных областях.

На сегодняшний день существует много острых вопросов: экология, вопросы войны и мира, борьба со СПИДом и наркоманией. Таким образом, каждая международная организация призвана решать данные вопросы.

Ключевыми и наиболее универсальными из них являются организации, представленные в **таблице 1**, которые возникли практически одновременно в конце 40-х годов и выступают сегодня важнейшими форумами согласования экономической политики между странами.

Таблица 1

Ключевые международные экономические организации

|  |  |
| --- | --- |
| Международный валютный фонд (макроэкономическая политика) | Группа Мирового банка (структурная политика) |
| Всемирная торговая организация (торговая политика) | Система ООН (социальная политика) |

**Международный валютный фонд** является контактной международной экономической организацией, выполняющей, помимо прочих, функцию надзора за развитием международной экономики в целом и макроэкономики каждой из 182 стран, являющейся ее членом в частности. Создан в соответствии с Соглашением, подписанным в Бреттон-Вуде (США) в 1944 г. Специализированное учреждение ООН.

В соответствии со статьей 1 Соглашения 1944 г. МВФ имеет следующие цели:

 содействовать международному сотрудничеству путем обеспечения механизма для консультации согласованных действий по международным валютным вопросам;

 способствовать сбалансированному росту международной торговли и тем самым содействовать высоким уровнем занятости и реального дохода и развитию производственных возможностей;

 способствовать стабильности валют и упорядоченным валютным отношениям и избегать конкурентного обеспечения валют;

 содействовать созданию многосторонней системы платежей и переводов по текущим операциям и стремиться к устранению валютных ограничений, препятствующих росту мировой торговли.

Основными функциями Фонда являются:

 обеспечение международного сотрудничества в валютной сфере;

 обеспечение финансовой помощи странам-членам опирается на разработанный в рамках МВФ механизм и соответствующую финансовую политику;

 оказание консультационной и технической помощи предполагает предоставление консультаций по вопросам валютных операций, совершенствование финансовых систем стран-членов;

 координация технической помощи, как в рамках МВФ, так и при сотрудничестве с другими международными организациями.

**Группа Всемирного банка** состоит из 5 тесно взаимосвязанных институтов, общей целью которых является оказание развитыми странами финансовой помощи развивающимся странам. В это группу входят:

. Международный банк реконструкции и развития (МБРР) - главная составляющая Всемирного банка. Основан в 1945 г., сосредотачивает свои усилия на предоставлении кредитов относительно богатым развивающимся странам. Часто этот банк называют Всемирным.

2. Международная ассоциация развития (МАР). Образована в 1960 г. Осуществляет предоставление особо льготных кредитов беднейшим развивающимся странам, которые не в состоянии брать кредиты у Всемирного банка.

. Международная финансовая корпорация (МФК). Основана в 1956 г. Занимается содействием экономическому росту развивающихся стран путем оказания поддержки частному сектору.

4. Международное агентство по грантированию инвестиций МАГИ). Создано в 1988 г. Осуществляет поощрение иностранных инвестиций в развивающихся государствах путем предоставления гарантий иностранным инвесторам от потерь, вызываемых некоммерческими рисками.

5. Международный центр по урегулированию инвевстиционных споров (МЦУИС). Основан в 1966 г. Осуществляет содействие потокам международных инвестиций путем предоставления услуг по арбитражному разбирательству и урегулированию споров между правительствами и иностранными инвесторами, проводит консультирование, научные исследования, располагает информацией об инвестиционном законодательстве различных стран.

Их главной деятельностью является предоставление кредитов развивающимся странам и странам с переходной экономикой для осуществления мер структурной политики, таких как реформы финансового сектора, поддержка рынка труда, улучшение окружающей среды и пр.

Цель Всемирного Банка направлена на улучшение экономического развития и уменьшение обнищания в развивающихся странах.

**Всемирная торговая организация** - постоянно действующая международная организация, в отличие от ГАТТ он является специализированным учреждением ООН. ВТО представляет собой организацию и одновременно комплекс правовых документов, своего рода многосторонний договор, определяющий права и обязанности правительств в сфере международной торговли товарами и услугами.

Целью ВТО является либерализация международной торговли и придание, ей устойчивой основы, обеспечивая, таким образом, экономический рост и развитие, и повышение благосостояния людей. Это достигается частично на основе выработки и установления правил и соглашений, касающихся торговли между странами-членами и частично путем переговоров, направленных на дальнейшую либерализацию торговли товарами и услугами.

Основными функциями ВТО являются:

 контроль за принятием и применением многосторонних торговых переговоров;

 урегулирование торговых споров между странами-членами;

 наблюдение за торговой политикой стран-членов;

 сбор, изучение и предоставление информации по вопросам развития и использования механизмов международной торговли и торговой политики.

В ряде случаев проводятся совместные мероприятия, например совместные исследовательские работы. К упомянутым организациям относятся: Европейские сообщества («Общий рынок»; Европейское общество угля и стали, ЕОУС; Евратом), Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ), Европейский совет, Европейская конференция министров транспорта, Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ), Международный банк реконструкции и развития (МБРР), Международный валютный фонд (МВФ), Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций (ФАО), Организация Объединенных наций по вопросам образования, науки и культуры (ЮНЕСКО), Международная организация труда (МОТ), Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ), Экономическая комиссия ООН для Европы, Верховная комиссия ООН по вопросам политического убежища, Организация американских государств (ОАГ), Совет таможенного сотрудничества, Банк международных расчетов, Международный комитет по вопросам миграции в Европе, Международная торговая палата, Международная конфедерация свободных профсоюзов, Международная федерация сельскохозяйственных производителей, Европейская сельскохозяйственная конфедерация, Международный союз ремесленников и владельцев, мелких и средних промышленных и торговых предприятий и др.

**Система Организации Объединенных Наций.** Важное место в системе межгосударственного регулирования занимает Организация Объединенных Наций (ООН), созданная 24 октября 1945 года. Согласно Уставу, Организация Объединенных Наций преследует следующие цели:

 поддерживать международный мир и безопасность и с этой целью принимать эффективные коллективные меры для предотвращения и устранения угрозы миру и подавления актов агрессии или других нарушений мира; улаживать или разрешать, в соответствии с принципами справедливости и международного права, международные споры или ситуации, которые могут привести к нарушению мира;

 развивать дружественные отношения между нациями на основе уважения принципа равноправия и самоопределения народов, а также принимать другие соответствующие меры для укрепления всеобщего мира;

 осуществлять многостороннее сотрудничество в разрешении международных проблем экономического, социального, культурного и гуманитарного характера и в поощрении и развитии уважения к правам человека и основным свободам для всех, без различия расы, пола, языка и религии;

 быть центром для согласования действий наций в достижении этих общих целей.

Для достижения указанных целей Организация и ее члены действуют в соответствии со следующими принципами:

 суверенное равенство для всех его членов;

 добросовестное выполнение принятых на себя по Уставу обязательств;

 разрешение международных споров мирными средствами таким образом, чтобы не подвергать угрозе международный мир, безопасность и справедливость;

 воздержание в их международных отношениях от угрозы силой или ее применения как против территориальной неприкосновенности или политической независимости любого государства, так и каким-либо другим образом, несовместимым с целями ООН;

 оказание Организации всемерной помощи во всех действиях, предпринимаемых ею в соответствии с Уставом, и воздержание от оказания помощи любому государству, против которого ООН предпринимает действия превентивного или принудительного характера;

 обеспечение Организацией того, чтобы государства, которые не являются ее членами, действовали в соответствии с этими принципами, поскольку это может оказаться необходимым для поддержания международного мира и безопасности;

 невмешательство Организации Объединенных Наций в дела, по существу входящие во внутреннюю компетенцию любого государства (этот принцип, однако, не затрагивает применения принудительных мер в случае угрозы миру, нарушений мира и актов агрессии).

В соответствии с Уставом главными органами ООН являются: Генеральная Ассамблея, Совет Безопасности, Экономический и Социальный Совет, Совет по опеке, Международный Суд и Секретариат. Образовано 17 специализированных учреждений ООН, а также международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ).

Членство в международной организации представляет собой одну из наиболее упорядоченных форм участия государства в процессе международного взаимодействия. В основе института членства лежит совпадающее волеизъявление, с одной стороны, государства, стремящегося к участию в организованных коллективных усилиях по достижению определенного круга целей, а с другой, - волеизъявления других государств, намеревающихся создать такую организацию или уже являющихся ее членами.

Правовое положение международной организации характеризуется наличием учрежденного ее уставом механизма, координирующего, контролирующего и направляющего деятельность самой организации и ее членов.

Правовое состояние членства, т.е. участие в деятельности организации, пользование правами и привилегиями и выполнение обязанностей, предусмотренных правовыми актами организации, возникает с момента учреждения данной организации (для первоначальных членов) или принятия государства в члены согласно установленному учредительным актом порядку. Основаниями для членства в международной организации служат:

 участие государства в конференции по разработке устава и учреждению международной организации;

 условия приема, определяющие требования, предъявляемые уставом к претенденту на членство в данной организации.

Международные организации являются вторичными или производными субъектами международного права и создаются (учреждаются) государствами. Процесс создания международных экономических организаций включает три стадии:

. принятие учредительных документов организации;

2. создание ее материальной структуры;

. созыв главных органов - начало функционирования.

Наиболее распространенным способом создания международных экономических организаций является заключение международного договора. Наименования этого документа могут быть различными:

 статус (Лига Наций);

 устав (ООН или Организация Американских Государств);

 конвенция (Всемирный почтовый союз) и др.

Международные организации могут быть созданы и в упрощенном виде - решением другой международной организации. К такой практике чаще всего прибегает ООН, создавая автономные организации со статусом вспомогательного органа Генеральной Ассамблеи.

Международные экономические организации любого вида признаны решать различные проблемы в сферах своей деятельности. Для решения политических, экономических, военных и иных проблем в настоящее время созывается ежегодно около 1000 международных конференций. Как институт международных отношений они появились во второй половине XIX века. По мнению специалистов в середине XXI века ежегодно будет проходить примерно 50000 международных конференций в год. Международные конференции не являются международными экономическими организациями, а чаще их называют многосторонней или парламентской дипломатией.

Любая конференция имеет строго определённые цели и задачи. Чаще всего межправительственные конференции созываются для разработки и принятия международных договоров, заключения актов, свода принципов по сотрудничеству в конкретной области международных отношений. За последние годы наиболее важные международные конференции созываются под эгидой ООН. Формирование любого типа международных экономических организаций основывалось на важности решения той или иной проблемы, возникающей между государствами. Важность проблемы определялось самими независимыми государствами, отсюда определялась их классификация, т.е. международные экономические организации, направленные на решение данных проблем, приобретали статус межправительственной или неправительственной международной организации.

Таким образом, международные экономические организации прочно вошли в структуру системы межгосударственных отношений в качестве важного элемента, без которого само функционирование системы практически невозможно. Как правило, отражая объективную тенденцию усиления взаимозависимости всех явлений и процессов в современных межгосударственных отношениях, международные экономические организации в то же время оказывают существенное влияние на проявление и развитие закономерностей межгосударственных отношений, таких, как международное разделение труда, интернационализация мирохозяйственных и иных связей государств и др., создавая благоприятные условия для их реализации за счет использования специфических институционных форм, дающих членам международных организаций дополнительные возможности для многосторонних и двусторонних переговоров, проведения совместных поисков решений и т.п.

**2.3 Роль международных экономических организаций в экономике Кыргызской Республики на примере ВТО**

После провозглашения независимости Кыргызская Республика, как и всe пятнадцать новых независимых государств на экономическом пространстве бывшего Советского Союза, пережила резкий спад производства и торговли. Разрыв экономических связей стран бывшего Союза, реформы, проводимые вновь образованными независимыми государствами, неэффективная платежная политика стали первопричиной спада производства и торговли. Обострению проблемы послужила глубокая экономическая взаимозависимость новых государств, корни которой уходят в централизованную государственную систему планирования.

Вот уже 14 лет: 14 октября 1998 года Кыргызская Республика стала 143-членом ВТО первой из стран СНГ, а 20 декабря протокол вступил в силу. Процесс вступления в ВТО занял всего 3 года, а к примеру, Китай вел переговоры 14 лет, Латвия - 7 лет.

В ноябре 1995 г. вышло распоряжение правительства КР о создании Межведомственной комиссии (МВК), перед которой была поставлена задача провести ускоренные переговоры и обеспечить вступление КР в ВТО. За 3 года переговоров МВК ответила на более чем 400 вопросов Рабочей группы ВТО и 42-х стран-членов, уточняющих действующие на тот период в КР экономическую политику и торговый режим. Провела с ЕС, США и 28-ю странами двусторонние и многосторонние переговоры по взаимному доступу на рынки товаров и услуг.

На заседаниях Рабочей группы задавались вопросы касательно таможенного и инвестиционного климатов, госсобственности и приватизации, политики торговли товарами, регулирования экспорта, интеллектуальной собственности, торговли услугами, с/х и др. Особый акцент был сделан на применении принципов транспарентности по отношению к разработке законопроектов и возможности внесения в них заинтересованными сторонами предложений и поправок. Пристальное внимание уделялось совершенствованию законодательства в сфере либерализации торговли, иностранных инвестиций, интеллектуальной собственности, информационных технологий, авторского права, госзакупок. Таким образом, в ходе переговоров законодательная база страны была приведена в соответствие с нормами ВТО.

Вступление Кыргызстана во Всемирную торговую организацию (ВТО) предполагало установление стабильного предсказуемого тарифного режима, что дало бы Кыргызстану конкурентное преимущество над другими членами Таможенного союза. Кроме этого, существовало множество политических и экономических аспектов вступления Кыргызстана в состав ВТО.

Основными политическими аспектами являлись:

Защита и поддержка со стороны экономически более развитых стран в области торговли. Для Кыргызстана, экономика которого функционировала по модели малой открытой экономики, в первые годы независимости складывалась совершенно новая ситуация. Спад производства изменил и структуру экономики, повысилась значимость торговли.

Двусторонняя торговля обычно велась при условии, если это было выгодно зарубежному партнеру. Во всех других случаях существовал риск дискриминации при продвижении кыргызских товаров на мировой рынок. Для того чтобы между кыргызскими предприятиями и партнерами из дальнего зарубежья существовали равные партнерские отношения, необходимо было быть под защитой международного права. Такая возможность у Кыргызстана появилась только после вступления во Всемирную торговую организацию, так как одним из основных принципов, заложенных в соглашениях ВТО, является торговля без дискриминации. Этот принцип известен как «режим наибольшего благоприятствования», что обязывает членов предоставлять продукции других стран-членов режим не менее благоприятный, чем тот, который предоставляется продукции любой другой страны.

Кыргызская Республика, подобно другим странам-членам ВТО, должна была привести свой правовой и политический режим, регулирующий внешнюю торговлю в соответствие с соглашениями ВТО. Вступление Кыргызстана в ВТО происходило на условиях открытости и предсказуемости торгово-экономических отношений.

Присоединение к ВТО означает интеграцию в международную торговую систему. По этим причинам членство в ВТО даст большой шанс Кыргызстану удовлетворить свое стремление войти в международное сообщество и вызовет большее доверие со стороны экономически более развитых стран, с которыми Кыргызстан имеет или собирается иметь торгово-экономические отношения.

Одним из основных экономических аспектов присоединения Кыргызстана к ВТО является обеспечение преимуществ от экспорта товаров и услуг на рынках стран-членов ВТО. Членство в этой организации означает общую гарантию того, что члены ВТО, согласно принятым правилам, не будут вводить ограничительные меры, наносящие ущерб интересам других членов ВТО. Например, страна-член ВТО не может произвольно вводить импортные квоты на товары из Кыргызской Республики, если строго не соблюдаются применяемые процедуры и требования ВТО. Если страна-член ВТО вводит торговые барьеры, наносящие ущерб Кыргызской Республике, то республика вступает в процесс многостороннего разрешения споров ВТО.

Вступив в ВТО, Кыргызстан предполагал получить более привлекательные, стабильные и предсказуемые условия для инвестиций, что в свою очередь привело бы к увеличению количества и улучшению качества инвестиций во всех секторах экономики Кыргызской Республики. Членство в ВТО может стать основным фактором, принимаемым во внимание инвесторами до инвестирования своего капитала в определенную страну.

Процесс вступления Кыргызстана в ВТО занял менее трех лет. Данный период вступления считается не долгим, по сравнению с другими странами. Здесь можно привести несколько факторов, которые повлияли на столь быстрое вступление Кыргызстана в ВТО:

**- во-первых**, это готовность республики влиться в международную торговую систему, где используются принципы недискриминации и честной конкуренции, которые обеспечивают Соглашения ВТО, что наиболее важно для такой небольшой страны, как Кыргызстан;

**- во-вторых**, отсутствие каких-либо препятствий на национальном уровне, которые могли бы помешать либо отложить присоединение к ВТО. Вступление в ВТО являлось приоритетной задачей во внешнеэкономической политике страны, поэтому вопросы на государственном уровне на каждом этапе вступления решались своевременно. Тем не менее, Кыргызстан сталкивался в переговорном процессе со следующими проблемами:

 сложность ведения двусторонних переговоров по тарифам и обязательствам по доступу на рынок;

 отсутствие опыта организации международной торговли;

 межведомственные бюрократические барьеры;

 ограниченность финансовых ресурсов и т.д.

Рассмотрим развитие экономики:

Макроэкономическая ситуация за анализируемый период в целом характеризовалась как стабильная. За период с 1998 года в республике были проведены структурные реформы, направленные на оздоровление и реорганизацию промышленного и сельскохозяйственного секторов экономики, развитие и поддержку малого и среднего предпринимательства, привлечение инвестиций, позитивные сдвиги в социальной сфере и другие, которые позволили сохранить макроэкономическую стабильность и обеспечить устойчивый рост экономики.

Наиболее проблемными за этот период оказались 2002 год, когда наблюдалось заметное замедление экономического роста из-за крупной аварии на месторождении золота «Кумтор», 2005 и 2010 годы (спад ВВП на 0,6%) из-за политических событий в стране (таблица).

Таблица

Отдельные макроэкономические показатели за 1998-2010 годы

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 1998 | 2000 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 |
| Темпы роста ВВП (в % к предыдущему году) | 102,1 | 105,4 | 100,0 | 107,0 | 107,0 | 99,4 | 103,1 | 108,5 | 108,4 | 102,9 | 99,5 |
| ИПЦ (в % к декабрю предыдущего года) | 116,8 | 109,6 | 102,3 | 105,6 | 102,8 | 104,9 | 116,8 | 109,6 | 102,3 | 105,6 | 102,8 |
| Численность занятого населения в экономике, тыс. человек (по данным баланса трудовых ресурсов) 1998-2005 гг. (по данным модуля «Занятость и безработица» интегрированного выборочного обследования бюджетов домашних хозяйств и рабочей силы) 2006-2010 гг. | 1704,9 | 1768,4 | 1807,1 | 1837,0 | 1879,9 | 1934,4 | 2096,1 | 2152,7 | 2184,3 | 2216,4 | 2243,7 |

По данным Центральноазиатского института свободного рынка, членство в ВТО способствовало достижению определенных успехов в экономике. Основными целями Кыргызстана при вступлении в ВТО были либерализация внешней торговли, увеличение ее объемов, стабилизация экономического развития и интеграция в мировые потоки торговли. Были приняты обязательства по снижению и связыванию тарифных ставок на среднем уровне 5,1%.

CAFMI Центральноазиатский институт свободного рынка приводит основные выгоды, полученные от членства в ВТО:

Экспорт кыргызстанских товаров и услуг пользуется благоприятным режимом во всех странах-членах ВТО, то есть все страны-члены ВТО не вводят ограничительных мер, наносящих ущерб интересам других членов ВТО, и применяют пониженные тарифы для кыргызстанских товаров, что повышает конкурентоспособность отечественных товаров на других рынках. В результате товарооборот начал расти устойчивыми темпами с 2003 года и вырос с 1,4 миллиардов долларов в 1998 году почти до 5 миллиардов долларов в 2010 году, то есть более, чем в 3,5 раза. Экспорт в 2010 году, по сравнению с 1998 годом, вырос почти в 3,3 раза, импорт - в 3,7 раза. Это привело к значительному росту товарооборота по отношению к ВВП с 83% в 1998 году до 108% в 2010 году.

Согласно данным Нацстаткома КР, в сфере торговли задействовано более 220 тыс. человек. Кыргызские товары не облагаются дополнительными пошлинами, налогами и запретами, имеют свободный транзит через все страны-члены ВТО.

В структуре импорта 60% - промежуточные и инвестиционные товары, необходимые для производственных целей. Это подчеркивает важность низких тарифных ставок для сохранения конкурентоспособности отечественных производителей (импорт по низким тарифам дешевых тканей из Китая, Турции - они формируют 50% себестоимости швейной продукции).



Распределение импорта и экспорта Кыргызской Республики по странам в 2010 г.

Кыргызстан в последние годы стал региональным центром реэкспорта в страны Центральной Азии и Россию импортных товаров. Большие объемы реэкспортных торговых потоков проходят в основном через крупнейшие рынки в Центральной Азии «Дордой» и «Карасуу». По данным Всемирного Банка, общий товарооборот на рынках «Дордой» и «Карасуу» в 2008 году составил 3,5 миллиарда долларов или 68% ВВП. Доля реэкспорта рынков «Дордой» и «Карасуу» составляет 75% и 85% соответственно. На данных рынках напрямую и косвенно работают около 500 тысяч человек или около 20% трудоспособного населения.

Внутреннее торговое и налоговое законодательство гармонирует с правилами и нормами ВТО, которые регулируют 97% мирового торгового оборота. Это было необходимо для установления режимов, способствующих развитию торговли и привлечению инвестиций в экономику. Объемы прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в 2010 году составили 234 миллиона долларов и, по сравнению с 1999 годом, выросли более чем в 5 раз. С 2001 по 2008 годы наблюдался стабильный рост ПИИ, и в 2008 году он достиг самого высокого показателя со времен независимости Кыргызстана - 377 миллионов долларов. глобализация международный экономический

Создан предсказуемый режим для отечественных производителей и инвесторов в сфере торговли и в сфере услуг. С 2000г. стабильно растет сектор услуг, обеспечивший более 45% ВВП в 2010 г.

За 13 лет изменений в торговой политике введение либеральных пошлин привело к увеличению таможенных поступлений более чем в 3 раза. Помимо всего вышеперечисленного, вступлением в ВТО Кыргызстан улучшил свой международный имидж и обеспечил широкую декларацию необратимости экономических реформ, создал предсказуемый режим для отечественных производителей и инвесторов - как в сфере торговли, так и в сфере услуг. Наконец, Кыргызстан получил свободный транзит товаров через все страны-члены ВТО.

После вступления в ВТО средневзвешенные таможенные тарифы снизились с 10% до 5,2%. Эффект от снижения привел к снижению стоимости импортируемого сырья, используемого для местного производства, а также потребительских товаров, что в свою очередь стимулировало экономический рост. На сегодня экспорт кыргызских товаров и услуг пользуется режимом наибольшего благоприятствования во всех странах-членах ВТО. Это привело к росту товарооборота по отношению к ВВП с 83% в 1998 г. до 108% в 2010 г.

В структуре импорта более 60% составляют промежуточные и инвестиционные товары, необходимые для производственных целей. Это подчеркивает важность низких тарифных ставок для сохранения конкурентоспособности кыргызстанских производителей. К примеру, одной из главных причин бурного развития швейной отрасли является импорт по низким тарифам дешевых тканей из Китая, Турции и других стран. В себестоимости швейной продукции ткани занимают около 50%.

Создан предсказуемый режим для отечественных производителей и инвесторов, как в сфере торговли, так и в сфере услуг. С 2000 года стабильно растет сектор услуг, обеспечивший более 45% ВВП в 2010 году. Свободный транзит товаров через все страны-члены ВТО, при этом кыргызстанские товары не облагаются дополнительными пошлинами, налогами и запретами.

Также в CAFMI отметили проблемы, препятствующие полноценному использованию преимуществ участия страны в ВТО. Среди них:

 изолированность и географическая удаленность. В виду значительной удаленности от потенциально привлекательных рынков и стран-членов ВТО, недостаточно развитой транспортной инфраструктуры и высоких транспортных издержек, товары поступают на эти рынки уже существенно удорожавшими или вовсе не поступают;

 низкое качество отечественной продукции, которое, как правило, производится на предприятиях с затратными технологиями и устаревшим оборудованием. За годы независимости правительство так и не смогло создать благоприятный бизнес-климат, дерегулировать экономику, ликвидировать бюрократизм, привлечь конкурентоспособные иностранные технологии для развития местного производства;

 недостаточный интерес со стороны иностранных инвесторов из-за слабой защиты прав собственности, нестабильности законодательства, непредсказуемости решений правительства, слабой инфраструктуры и так далее.

 формальный либеральный режим внешней торговли на практике сопровождается неформальными ограничениями, связанными с бюрократизмом и коррупцией. В международном рейтинге Doing Business Кыргызстан занимает 171 место из 183 стран по уровню легкости ведения международной торговли, что является крайне низким показателем;

 существует проблема транзита через соседние и другие страны, не являющиеся пока членами ВТО.

Главным преимуществом от вступления Кыргызстана в ВТО является свободный транзит товаров через все страны-члены ВТО. Кыргызские товары не облагаются дополнительными пошлинами, налогами, запретами. Однако мы не можем воспользоваться этим преимуществом в полной мере, так как большая часть экспортной продукции КР - особенно обрабатывающей промышленности - неконкурентоспособна.

Таким образом, само по себе 14-летнее членство КР в ВТО не удовлетворяет национальные интересы Кыргызстана по укреплению экспортного потенциала, усилению конкурентоспособности национальных производителей, прогрессивному изменению места в системе международного разделения труда. Эти интересы не могут быть должным образом защищены только лишь благодаря членству страны в ВТО, - нужны реформы, - однако ВТО дает Кыргызстану определенные политические привилегии.

На сегодняшний день Кыргызская Республика осуществляет экспортные поставки в 50 стран-членов ВТО, и объем экспорта в них составляет 39% от всего экспорта страны. В денежном выражении экспорт из Кыргызской Республики в страны ВТО составляет более 200 млн. долл. США в год.

За первые пять лет членства в ВТО общий товарооборот республики имел тенденцию снижения. Уменьшение объемов торговли явилось отражением результатов функционирования экономики республики. Внешнеторговый оборот 1999 г., по сравнению с предыдущим годом, сократился на 23,6% под влиянием мирового финансового кризиса. Объемы торговли 1999 и 2000 гг. зафиксированы примерно на одном уровне**.**

Таблица

Структура товарооборота Кыргызстана после вступления в ВТО

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Год | Товарооборот | Экспорт | Импорт |
|  | всего | со странами ВТО | вне ВТО | всего | со странами ВТО | вне ВТО | всего | со странами ВТО | вне ВТО |
| млн. долл. |
| 1998 | 1 355,1 | 604,4 | 750,7 | 513,6 | 257,4 | 256,2 | 841,5 | 347 | 494,5 |
| 1999 | 1 053,5 | 517,5 | 536 | 453,8 | 222,8 | 231 | 599,7 | 294,7 | 305 |
| 2000 | 1 058,6 | 458,2 | 600,4 | 504,5 | 242,1 | 262,4 | 554,1 | 216,1 | 338 |
| 2001 | 943,3 | 435,2 | 508,1 | 476,1 | 280 | 196,1 | 467,2 | 155,2 | 312 |
| 2002 | 1 075,1 | 641,9 | 433,2 | 488,1 | 314,7 | 173,4 | 587 | 327,2 | 259,8 |
| 2003 | 1 298,7 | 611,9 | 686,6 | 581,7 | 201,4 | 380,3 | 717 | 410,5 | 306,5 |
| 2004 | 1 659,8 | 857,6 | 802,2 | 718,8 | 275,5 | 443,3 | 941 | 582,1 | 358,9 |
| 2005 | 1 773,3 | 982,9 | 790,4 | 672 | 303,3 | 368,7 | 1 101,30 | 679,6 | 421,7 |
| в процентах % |
| 1998 | 100 | 44,6 | 55,4 | 100 | 50,1 | 49,9 | 100 | 41,2 | 58,8 |
| 1999 | 100 | 49,1 | 50,9 | 100 | 49,1 | 50,9 | 100 | 49,1 | 50,9 |
| 2000 | 100 | 43,3 | 56,7 | 100 | 48,0 | 52,0 | 100 | 39,0 | 61,0 |
| 2001 | 100 | 46,1 | 53,9 | 100 | 58,8 | 41,2 | 100 | 33,2 | 66,8 |
| 2002 | 100 | 59,7 | 40,3 | 100 | 64,5 | 35,5 | 100 | 55,7 | 44,3 |
| 2003 | 100 | 47,1 | 52,9 | 100 | 34,6 | 65,4 | 100 | 57,3 | 42,7 |
| 2004 | 100 | 51,7 | 48,3 | 100 | 38,3 | 61,7 | 100 | 61,9 | 38,1 |
| 2005 | 100 | 55,4 | 44,6 | 100 | 45,1 | 54,9 | 100 | 61,7 | 38,3 |

В 2001 г. произошло снижение объема внешнеторгового оборота, по сравнению с 2000 г., на 10,9%. Основными причинами снижения экспорта в 2001 г. явилось уменьшение поставок табака и электроэнергии. Кроме того, одними из факторов, сдерживающих развитие торговли республики в этот период, явились введение протекционизма по отношению к кыргызским товарам нашими торговыми партнерами и усложнение транзита грузов через территории соседних государств.

Необходимо отметить, что в 2002 г., впервые за последние годы, объем экспорта без учета золота предприятий по разработке месторождения «Кумтор» и при снижении поставок электроэнергии, по сравнению с 2001 годом, увеличился на 24,6%. В 2002 г,, несмотря на уменьшение поставок золота на 27,5% (из-за аварии на Кумторе), табака и табачных изделий - на 25,4% (из-за снижения его производства), электроэнергии - на 52,9% (из-за снижения спроса на неё в соседних странах в результате накопления достаточных водных ресурсов), объем экспорта вырос на 2,5%. Росту экспорта способствовали увеличение вывоза продуктов растительного происхождения и реэкспорт нефтепродуктов (авиакеросина), а также введение в строй новых и возобновление работы экспортоориентированных предприятий, что свидетельствует о начавшем процессе диверсификации экспорта республики. Так, наметилось оживление экспорта в машиностроительном комплексе, электрические лампы накаливания и автомобильные радиаторы получили знак ИСО-9000, т.е. их качество соответствует международным стандартам, они конкурентоспособны и по цене. Можно сказать, что машиностроительный комплекс - хорошее наследство.



Диаграмма. Динамика развития внешней торговли КР за 1998-2005 годы (млн. долл. США)

Как видно на диаграмме 2.1, наблюдается рост внешнеторгового оборота за рассматриваемый период, при этом стабильный рост отмечается с 2002 года. В 2005 году внешнеторговый оборот составил 1773,3 млн. долл. и по сравнению с 1998 годом возрос на 418,1 млн. долл., или на 30%. Рост внешнеторгового оборота произошел за счет роста экспорта и импорта. Объем экспорта в 2005 году составил 672,0 млн. долл. и увеличился по сравнению с 1998 годом на 158,3 млн. долл. или на 30%. Однако, по сравнению с 2004 годом экспорт уменьшился на 6,5% или на 46,8 млн. долл.. В 2004 году наблюдался наивысший показатель экспорта за рассматриваемый период - 718,3 млн. долл. США. Объем импорта в 2005 году составил 1101,3 млн. долл. и возрос по сравнению с 1998 годом на 259,8 млн. долл. или на 30%.

На сегодняшний день внешняя торговля Кыргызстана является наиболее либеральной среди стран СНГ. На территории страны не существуют частных или государственных предприятий с эксклюзивными правами, которые могут повлиять на свободу торговли. Обязательное лицензирование применяется только лишь к некоторым видам товаров (лекарственные средства, драгоценности, товары военного предназначения). Либеральный торговый режим является важным условием значительного роста внешней торговли, достигнувшей 1 млрд. долл. США.

Следует отметить, что со вступлением Кыргызстана во Всемирную Торговую Организацию, значительным образом оживилось внешнеэкономическая деятельность страны. С момента образования нового правительства и избрания нового президента. В Кыргызстане ведутся активные работы по вступлению в Таможенный союз России, Казахстана и Белоруссии. Ожидается, что данное вступление положительным образом отразиться на оборотах внешнеэкономической деятельности, поскольку вступление приведет к отмене таможенных тарифов со стратегическими партнерами Кыргызстана.

Итак, по итогам 2010 года внешнеторговые обороты Кыргызстана составили 4 978,7 млн. долл. США, тем самым увеличившись по сравнению 2009 годом на 5,6%, а по сравнению с 2006 годом - в 1,8 раза.

Таблица

Внешняя торговля Кыргызской Республики (млн. долл. США)

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование | 2006 | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 |
| Внешнеторговый оборот | 2822,4 | 4109,6 | 5928,0 | 4713,2 | 4978,7 |
| экспорт | 891,2 | 1321,1 | 1855,6 | 1673,0 | 1755,9 |
| импорт | 1931,2 | 2788,5 | 4072,4 | 3040,2 | 3222,8 |
| сальдо торгового баланса | -1040,0 | -1467,4 | -2216,8 | -1367,2 | -1466,9 |
| **Со странами вне СНГ** |  |  |  |  |  |
| экспорт | 415,1 | 567,5 | 843,9 | 920,2 | 971,7 |
| импорт | 937,4 | 1267,2 | 1885,5 | 1322,8 | 1511,2 |
| сальдо торгового баланса | -522,3 | -699,7 | -1041,6 | -402,6 | -539,5 |
| **Со странами СНГ** |  |  |  |  |  |
| экспорт | 476,1 | 753,6 | 1011,7 | 752,8 | 784,2 |
| импорт | 993,8 | 1521,3 | 2186,9 | 1717,4 | 1711,6 |
| сальдо торгового баланса | -517,7 | -767,7 | -1175,2 | -964,6 | -927,4 |

В географической структуре внешнеэкономической деятельности страна осуществляет торговлю со 123 странами мира. Основной удельный вес торговли по итогам 2010 года, приходится на страны Европы - 48,4% и Азии - 44,3%, доля торговли со странами Америки составила 7%, Африки и Австралии - 0,3%. Основными торговыми партнерами в странах СНГ являются Россия и Казахстан, совокупные объемы торгов с которыми составили 1 908,7 млн. долл. США. Среди стран вне СНГ лидируют Китай, Соединенные Штаты Америки и Швейцария, объемы торгов с которыми составили 1 377 млн. долл. США.

Правительство приняло решение о вступлении Кыргызстана в стороны к увеличению торговых оборотов со странами Таможенного союза, вследствие отсутствия таможенных пошлин на импорт и экспорт. С другой стороны вступление может привести к увеличению таможенных тарифов по отношению к третьим странам - не являющимися участниками таможенного союза, в частности к падению товарооборота с Китаем.

Таблица

Внешняя торговля Кыргызской Республики по странам (млн. долл. США)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Название стран | экспорт | импорт |
|  | 2008 | 2009 | 2010 | 2008 | 2009 | 2010 |
| Всего | 1855,6 | 1673,0 | 1755,9 | 4072,4 | 3040,2 | 3222,8 |
| Азербайджан | 2,6 | 1,3 | 1,6 | 10,5 | 3,9 | 4,2 |
| Беларусь | 5,3 | 3,5 | 6,4 | 42,5 | 74,0 | 53,4 |
| Казахстан | 184,1 | 140,6 | 181,7 | 376,6 | 339,9 | 385,6 |
| Россия | 310,2 | 185,8 | 257,8 | 1492,2 | 1090,4 | 1083,9 |
| Таджикистан | 27,0 | 15,8 | 15,4 | 3,5 | 3,7 | 2,7 |
| Узбекистан | 232,1 | 167,6 | 40,2 | 160,1 | 111,7 | 93,8 |
| Украина | 5,7 | 2,8 | 5,7 | 94,1 | 89,3 | 81,5 |
| Бельгия | 11,9 | 11,3 | 9,3 | 13,2 | 13,6 | 16,8 |
| Германия | 17,7 | 5,3 | 5,8 | 335,9 | 100,7 | 88,6 |
| Франция | 108,2 | 184,9 | 38,2 | 18,3 | 20,8 | 31,4 |
| Швейцария | 440,5 | 444,8 | 387,9 | 8,8 | 14,1 | 13,1 |
| Китай | 44,4 | 19,4 | 28,3 | 728,2 | 623,6 | 666,3 |
| ОАЭ | 50,7 | 101,7 | 302,2 | 12,0 | 5,8 | 9,6 |
| Турция | 44,9 | 36,7 | 37,2 | 91,1 | 72,8 | 84,7 |
| Япония | 3,1 | 0,0 | 0,8 | 130,4 | 66,0 | 86,4 |
| США | 4,3 | 38,1 | 90,3 | 119,8 | 101,6 | 191,3 |



Рис. Внешнеторговые обороты с Китаем, со странами Таможенного союза в 2010 году

В целом, создание единого таможенного союза со стратегическими партнерами Кыргызстана, положительным образом повлияет на объемы внешнеэкономической деятельности. Поскольку суммарные торговые обороты с тремя странами Таможенного союза составляют около 2 000 млн. долл. США, или 40% от общих объемов товарооборота. Поэтому одной из главных задач, к сегодняшнему дню является принятие необходимых мер по сохранению и увеличению экспорта в страны Таможенного союза.

Преимущество вступления республики в Таможенный союз состоит в том, что Кыргызстан сможет осуществлять беспошлинные поставки стратегически значимых товаров, в импорте которых нуждается кыргызский рынок, а также упростить привлечение инвестиций для реализации материалоёмких проектов с сфере гидроэнергетики, нефтегазовой отрасли, строительства жилой и транспортной инфраструктуры. Одним из важных результатов вступления станут стабильные поставки горюче-смазочных материалов в страну без экспортных и импортных пошлин.

Другим преимуществом вступления будет являться отмена формальностей, сборов и таможенного контроля на внутренних границах Таможенного союза, которая обеспечит свободный транзит участников торговой деятельности и создаст выгодные условия для работы оптовых рынков республики.

Безусловно, мы должны понимать, что существующая экономика, во многом основанная на реэкспорте товаров из Китая, изжила себя. Кыргызстан потерял реальный сектор, создав максимальную зависимость от внешних факторов. Понимая существующие проблемы в экономике, правительство и приняло решение о вступлении в Таможенный союз.

Следует отметить, что в краткосрочной перспективе вступление приведет к некоторым проблемам. В частности произойдет рост безработицы, ввиду закрытия крупнейших рынков на территории Центральной Азии - «Дордой» и «Кара Суу». Другим минусом вступления будет являться рост цен на продукты питания, на автомобили и на другие товары, поскольку благосостояние стран участников несколько превышает благосостояние населения Кыргызстана.

Но в дальнейшем мы сможем наблюдать положительные результаты, в частности, комплексное восстановление производственного потенциала Республики, утраченного за период независимости страны.

Следует отметить то, что изначально интерес к ВТО вызывала скорость вступления Кыргызстана в данную организацию. По оценкам экспертов, столь быстрое вступление в ВТО остается единственным прецедентом подобного рода, результатом чего явилась недостаточная проработка условий вступления Кыргызстана в эту организацию. К примеру, руководство Кыргызстана не оговорило для него статуса развивающейся страны, лишившись тем самым определенных преференций. Вследствие этого были приняты крайне тяжелые и жесткие обязательства развитой страны, каковой Кыргызстан не являлся.

Вступление Кыргызстана в ВТО, очевидно, принесло экономике страны несравненно больше выгод, чем потерь. Для сохранения положительных экономических тенденций необходимо дальнейшее укрепление принципов свободной торговли, в частности - снижение таможенных пошлин, устранения нетарифных, административных барьеров и переход на международные стандарты таможенных процедур.

Перед вступлением в ВТО, ставились большие цели: привлечение прямых иностранных инвестиций, открытие мировых рынков для экспорта товаров и услуг, производимых Кыргызской Республикой, повышение производства и занятости в стране, свобода транзитных перевозок товаров через территории стран ВТО. Конечным итогом тому должна была стать относительно безболезненная адаптация национальной экономики в мировую систему производства товаров и услуг.

Но как показало время, подавляющее большинство этих целей не были достигнуты. Страна, и без того крайне болезненно переживавшая процесс адаптации к рыночной экономике, оказалась в еще более тяжелом положении. Членство в ВТО обернулось для Кыргызстана «дорогой с односторонним движением» - после вступления в эту организацию Кыргызстан начал постепенно терять основные достижения в экономике.

Низкая конкурентоспособность товаров и услуг, производимых страной, не позволила ей успешно продвинуться на рынки развитых стран. В свою очередь, внутренний рынок оказался открыт для более дешевых и качественных товаров извне.

Одним из главных отрицательных последствий стало создание, по правилам ВТО, равных условий реализации собственных и импортных товаров на внутреннем рынке, что отрицательно сказалось на промышленности, переживающей реконструктивный период.

Мировой опыт показывает, что для таких стран, как Кыргызстан, существует жесткая дилемма - «товары либо инвестиции». Имеющиеся исключения лишь подтверждают общее правило: Вступление в ВТО, открыв внутренний рынок для импорта товаров, закрыло его для инвестиций. Это привело к росту сырьевой направленности экономики Кыргызстана и затяжной рецессии в ее различных секторах, включая основной - аграрный, доля которого достигает 80%.

Вступив в ВТО, Кыргызстан был вынужден отменить экспортные субсидии для сельхозпродукции, отказался от применения лицензирования или квотирования аграрного импорта, обязался облагать импортируемые продукты таможенными пошлинами не более 7,5 %.

В итоге, Кыргызстан, несмотря на четырнадцатилетнее пребывание в ВТО, имеет одни из наихудших экономических показателей по СНГ.

Исходя из выше сказанного, мы должны понимать, что со вступлением в Таможенный союз, мы предпринимаем очередную попытку реформирования внешнеэкономической деятельности страны. И хотелось бы надеяться, что Правительство будет вести конструктивную работу, для того чтобы не наступит на те же грабли, что и в 1998 году.

**Глава 3. влияние глобализации на деятельность международных экономических организаций**

**.1 Государство в эпоху глобализации**

Рыночный механизм регулирования экономических процессов и вмешательство государства в эти процессы сосуществуют на протяжении многих веков. Долгое время государство ограничивалось ролью защитника национального экономического пространства от слишком напористых внешних конкурентов и по совместительству выполняло функцию «ночного сторожа» при частных предпринимателях. Все это осуществлялось преимущественно силовыми методами. Главным инструментом в руках власть имущих были вооруженные силы. Экономические функции государства в ту пору ограничивались взиманием налогов с поданных и распределением полученных таким путем доходов казны на содержание армии, строительство крепостей и дворцов, на прихоти правящей элиты.

В ходе периодических колебаний мировое сообщество шаг за шагом модифицирует сдвоенный механизм регулирования экономических процессов, а заодно и тесно сопряженных с экономикой социальных процессов. При этом по мере технико-экономического и социального развития стран, с одной стороны, и интенсификации их международного экономического, культурного и политического взаимодействия - с другой, государственная составляющая постепенно совершенствуется и увеличивается. Измерить это увеличение, и соответственно, сдвиги в соотношении рынка и государства в национальной экономике весьма сложно, поскольку государство воздействует на хозяйственные процессы по многим каналам, начиная с налогов и бюджетных субсидий и кончая и правовым регулированием сферы образования и средств массовой информации. Значительная часть этих воздействий государства вообще не поддается количественной оценке. Масштабы присутствия государства в экономике можно нащупать лишь приблизительно по косвенным показателям.

Наиболее подходящим таким показателем является доля государственных расходов в ВВП страны. Речь идет о социальных трансфертах, расходах на оборону и поддержание общественного порядка, инвестициях в инфраструктурные и другие отрасли национальной экономики и т.п. В развитых странах совокупные правительственные расходы (как центральных, так и местных органов власти) после Первой мировой войны медленно, но неуклонно нарастают (Таблица №???).

Таблица

Совокупные правительственные расходы шести развитых стран, % к ВВП

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Название стран | 1913 | 1929 | 1938 | 1950 | 1970 | 1980 | 1990 | 2000 | 2007 | 2010 |
| 1.  | Франция | 8,9 | 12,4 | 23,2 | 27,6 | 38,5 | 46,1 | 49,4 | 51,6 | 52,4 | 53,2 |
| 2.  | Германия | 17,7 | 30,6 | 42,4 | 30,4 | 38,6 | 48,3 | 43,6 | 45,1 | 43,8 | 44,0 |
| 3.  | Англия | 13,3 | 23,8 | 28,8 | 34,2 | 38,8 | 44,9 | 41,9 | 37,0 | 44,7 | 48,9 |
| 4.  | Нидерланды | 8,2 | 11,2 | 21,7 | 26,8 | 43,9 | 57,5 | 54,9 | 44,2 | 45,9 | 46,3 |
| 5.  | В среднем  | 12,0 | 19,5 | 29,0 | 29,8 | 40,0 | 49,2 | 47,5 | 44,0 | 46,7 | 48,1 |
| 6.  | США | 8,0 | 10,0 | 19,8 | 21,4 | 31,6 | 33,7 | 37,1 | 34,2 | 37,4 | 39,9 |
| 7.  | Япония | 14,2 | 18,8 | 30,3 | 19,5 | 19,4 | 32,6 | 32,0 | 39,0 | 35,8 | 37,5 |

Крутой взлет этих расходов в Германии и Японии в 1938г. был связан с их подготовкой к войне. В послевоенные десятилетия доля правительственных расходов всюду уже не опускалась ниже уровня 1929 г. и продолжала увеличиваться. Некоторое замедление этого тренда в Англии и Нидерландах в 80-90-х годах, в Германии в 80-х, в США в 90-х обусловлено сдвигом в сторону либерализации тандема «рынок-государство».

Новая волна роста государственных расходов в 2007-2010 гг. вызвана недавним экономическим кризисом, который заставил правительства срочно спасать ведущие банки и другие решающие конструкции макроэкономики от краха. В США власти сначала отказались выручать банк Lehman Brothers, позволив ему рухнуть. После этого полетели в пропасть мировые финансовые рынки. Белому дому пришлось отказаться от либеральных принципов и закачивать бюджетные деньги во многие финансовые корпорации и даже в гиганты американского автопрома Chrysler и General Motors. Практически происходит частичное огосударствление финансовых и промышленных корпораций. Нечто подобное наблюдается и в других странах.

Исторически доля государственных расходов в ВВП растет по мере трансформации стран из развивающихся в развитые. Эксперты ООН подсчитали, что, например, в 1997 г. расходы центральных правительств 19 развитых стран составляли в среднем 36,8% их ВВП, 12 переходных государств - 31,3%, 50 развивающихся - 25,0%. Это вызвано расширением социальных функций постиндустриального государства.

Если в развитых странах доля связанных с этими функциями расходов в общем объеме затрат центральных правительств в 1997 г. достигала 59,6%, а в переходных странах - 52,3%, то в развивающихся странах - только 23,0%. Зато там 18,2% этих расходов приходится на экономические услуги, тогда как в переходных странах их доля составляла 12,2%, а в развитых - лишь 9,6%. Это значит, что непосредственно на вмешательство в экономические процессы правительства развитых стран расходовали средства, эквивалентные лишь 3,5% их ВВП, переходных - 3,8%, а развивающихся - 4,6%. В остальном государства воздействуют на эти процессы лишь косвенным образом. Это свидетельствует о том, что до «цивилизованной смешанной экономики» переходным, а тем более развивающимся странам еще весьма далеко.

После Второй мировой войны США и другие развитые страны ослабили валютный контроль за движением капиталов через границы. Компаниям стало гораздо проще получать кредиты в одной стране, а инвестировать их в другой. Вместе с тем сначала крупные, а затем средние компании научились в борьбе за иностранные рынки сбыта «перепрыгивать» через чужие таможенные барьеры и создавать свое производство непосредственно в пределах таможенной территории других стран. Поначалу настороженное, а то и враждебное отношение к таким пришельцам извне сменилось в 80-х гг. осознанием выгодности их появления. Ведь вместе с филиалами ТНК приходят новые производственные технологии, открывается доступ к желанным ресурсам капитала, а главное - появляется возможность использовать известные и распределительные сбытовые сети, позволяющие выходить на крупные рынки развитых стран.

Довольно быстро мир покрылся десятками тысяч филиалов ТНК. В 2007г. насчитывалось уже 79 тыс. ТНК, а число их филиалов, разбросанных по всем континентам, кроме Антарктики, приблизилось к 790 тыс. За последние 30 лет (с 1982г.) их валовая продукция увеличилась с 676 млрд. долл. 6029 млрд., составив 11% глобального валового продукта, а их активы возросли в 34 раза, достигнув 68,7 трлн. долл.

Чтобы заманить к себе желательного иностранного инвестора, да и в целом повысить международную конкурентоспособность национального бизнеса, приходится конкурировать с другими государствами. То, что веками оставалось заповедной зоной внутригосударственного суверенитета, теперь добровольно-принудительно привносится извне, заимствуется у более благополучных соседей. Оставаясь де-юре суверенным, национальное государство де-факто вынуждено действовать с оглядкой на соседей, украдкой или открыто приспосабливая свою внутреннюю политику к меняющимся требованиям времени.

Глобализация стала подтачивать саму финансовую базу государственного регулирования экономики и социальной сферы - бюджет, формируемый за счет налогов на бизнес и население. Налоги покрывают около 85% совокупных государственных расходов. В последние десятилетия, однако, практически всюду в бюджетах образовалась прореха, через которую уплывает ощутимая часть налоговых поступлений. Крупные компании смогли переносить свои штаб-квартиры в так называемые налоговые гавани офшорные центры. В налоговых гаванях всем иностранным компаниям предоставляются широкие налоговые и другие льготы, в офшорах льготы получают лишь те из них, которые осуществляют операции с нерезидентами. На Нормандских островах, например, подоходный налог на компании не превышает 20%, а другие налоги вообще не взимаются. Более того, зарегистрированные там, но не занимающиеся хозяйственной деятельностью иностранные компании вообще не платят налогов, внося лишь ежегодный сбор в размере 600 ф. ст.

Используя свободу вывоза активов, в такие гавани и офшоры перемещаются (как правило, в форме холдингов) многие тысячи иностранных компаний. В Лихтенштейне их около 20 тыс., в Швейцарии примерно 10 тыс., в Люксембурге - до 2 тыс. Всего же сегодня существует около полусотни таких налоговых убежищ, включая Кипр, Мальту, остров Мэн, Бермуды, Коста-Рику, Макао, Уругвай, Малайзию, Филиппины и др. Для некоторых видов финансовых операций такие укромные местечки есть даже в Австралии, Австрии, Бельгии, Ирландии, Нидерландах. В результате все государства ежегодно теряют не менее 100 млрд. долл. налоговых поступлений, что естественно, сужает их регулирующие возможности. Заткнуть эту прореху очень трудно. Такая попытка была предпринята в апреле 2009г. на Лондонском форуме «большой двадцатки». Но позитивные результаты маловероятны: занесение в «черный список» одних налоговых гаваней вряд ли помешает завтра появиться десятку новых. Таким образом, всевластвие государства на своей собственной территории все больше размывается и сокращается в размерах.

Также следует отметить то, что отличительной чертой развития мирового хозяйства в начале XXIв. стал ускоренный рост стран с развивающейся и переходной экономикой. По данным МВФ, если в 1990-е годы среднегодовые темпы прироста их ВВП составляли 3,2%, то уже в 2000-2007гг. они выросли до 4,8%, несмотря на усиление нестабильности в мировых финансах и серьезные трудности, с которыми в это время пришлось столкнуться ряду крупных государств Латинской Америки, а также Турции. В предшествовавшее кризису пятилетие среднегодовой прирост их экономик достиг 7,4%, что почти в три раза превысило аналогичный показатель развитых государств.



Диаграмма. Темпы прироста реального ВВП и экспорта различных групп стран в 2000-2007 гг., %

Наиболее впечатляющую динамику продемонстрировали Китай и Индия, среднегодовые темпы роста которых в 2003-2007гг. составили 11 и 8,6% соответственно. В 2006-2007гг. эти два государства обеспечили около 40% прироста мирового ВВП, рассчитанного по ППС (Диаграмма №…), что превратило их в одну из главных движущих сил глобального хозяйства.



Диаграмма. Вклад отдельных стран в прирост мирового ВВП, %

Опережающие по сравнению с развитыми странами темпы роста ВВП и экспорта обеспечили значительное укрепление позиций развивающихся и постсоциалистических стран в мировой экономике и торговле. В 2007г. их доля в глобальном ВВП, рассчитанном по ППС, достигла 43,7%, а в мировом экспорте - 33,8%, подскочив по сравнению с 2000г. на 9,5 п.п. Все страны БРИК по размеру реального ВВП вошли в первую десятку крупнейших экономик мира (в 2007г. КНР занимала 2-мето, Индия 4-е, Россия - 7-е, Бразилия - 9-е). По объему промышленного производства Китай вплотную приблизился к США, и, по оценкам экспертов, уже в ближайшие годы сможет догнать их, закрепив за собой статус «главной фабрики мира».

Глобализация не только подтачивает способность государства выполнять свои традиционные хозяйственные и социальные функции, но и добавляет новые заботы, навязываемые извне. Речь идет о таких глобальных явлениях, как международный терроризм, экологический кризис, международное распространение наркотиков, появление и распространение по планете неизвестных прежде заразных болезней и т.п.

В прошлом этих проблем или не было, или проявлялись не столь масштабно и разрушительно. Характерная их особенность состоит в том, что ни одно государство не может решить их самостоятельно, без взаимодействия с другими государствами. Эти проблемы по своей природы глобальны. И справляться с ними приходится коллективно. Вынося властные полномочия за пределы национальных границ. Внутренний суверенитет уже не умещается в эти рамки и становится транснациональным.

На самом деле по мере глобализации экономических и социальных отношений государство вынуждено делиться своими полномочиями с другими государствами и/или наднациональными институтами, добровольно ограничивая собственные возможности вмешательства в экономику и в социальную сферу. Например - Евросоюз, 27 государств-членов которого передали значительную часть своего суверенитета наднациональным институтам не только в регулировании торговли с третьими странами, но и в валютно-финансовой сфере, в субсидировании сельского хозяйства, в области трудового законодательства и многих других. еще более масштабный пример перетекания регулирующих функций с национального на наднациональный уровень (в сравнительно узкой сфере международных экономических отношений) - Всемирная торговая организация, членами которой стали 153 государства.

Ограничение свободы действий национальных властей возрастает по мере повышения уровня технико-экономического развития страны. Чем он выше, тем шире и разнообразнее ее внешнеэкономические, политические, культурные связи, тем сильнее и разностороннее воздействие внешней среды на национальную экономику и политику. Тем не менее автономным становится государство в проведении своей внутренней политики и тем более изобретательным оно должно быть в достижении целей этой политики.

В каждой стране и потребители, и производители все больше ощущают свою причастность к мировой экономике. Мировая статистика достаточно ясно свидетельствует о росте в большинстве стран мира экспортных и импортных квот, доли импорта во внутреннем потреблении, что подтверждает закономерность взаимодействия и взаимозависимости национальных экономик.

Глобализация сказывается на экономике всех стран. Она затрагивает производство товаров и услуг, использование рабочей силы, инвестиции, технологии и их распространение из одних стран в другие. Все это в конечном итоге отражается на эффективности производства, производительности труда и конкурентоспособности. Именно глобализация вызвала обострение международной конкуренции.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что национальное государство в условиях глобализации сохранится еще неопределенно долго, но уже не в роли всевластного вершителя судеб своей страны, а в качестве одного из звеньев все более усложняющегося механизма регулирования глобальных процессов. Похоже, что такой механизм все более обретает сетевой характер, правительства становятся как бы узловыми пунктами глобальной управленческой системы, включающей, помимо государств, международные, межправительственные и общественные организации, транснациональные корпорации, глобальные деловые элиты и т.п.

**3.2 Анализ влияния глобализации на деятельность международных экономических организаций**

Глобализация - это процесс, в ходе которого мир преобразуется в единую глобальную систему. Вопрос о глобализации стал весьма актуальным в 1990-е годы, хотя различные аспекты этого процесса серьезно обсуждались учеными, уже начиная с 1960-1970-х годов.

Глобализация мировой экономики - это преобразование мирового пространства в единую зону, где свободно перемещаются информация, товары и услуги, капитал, где непринужденно распространяются идеи и беспрепятственно передвигаются их носители, стимулируя развитие современных институтов и отлаживая механизмы их взаимодействия.

Глобализация подразумевает образование единого (всеобщего) международного экономического, правового и культурно-информационного пространства. Иными словами, феномен глобализации выходит за чисто экономические рамки и оказывает заметное влияние на все основные сферы общественной деятельности - политику, идеологию, культуру. Он, несомненно, будет играть определяющую роль в мировой экономике XXIв., придавая мощный импульс формированию новой системы международных экономических и политических отношений.

Во-первых, глобализация вызвана объективными факторами мирового развития, углублением международного разделения труда, научно-техническим прогрессом в области транспорта и средств связи, сокращающим так называемое экономическое расстояние между странами. Позволяя получать необходимую информацию из любой точки планеты в реальном режиме времени и быстро принимать решения, современные системы телекоммуникаций беспрецедентно облегчают организацию международного инвестирования капиталов, кооперирования производства и маркетинга. В условиях информационного интегрирования мира намного ускоряется передача технологий и заимствование иностранного опыта хозяйствования. Складываются предпосылки для глобализации таких процессов, которые до сих пор оставались локальными по самой своей природе, например, получение высшего образования вдали от лучших учебных центров мира.

Второй источник глобализации - либерализация торговли и другие формы экономической либерализации, вызвавшие ограничение политики протекционизма и сделавшие мировую торговлю более свободной. В результате были существенно снижены тарифы, устранены многие иные барьеры в торговле товарами и услугами. Другие либерализационные меры привели к усилению движения капитала и остальных факторов производства.

Доминирующей и всепроникающей тенденцией мирового развития, безусловно, является глобализация. Глубокий и всеохватывающий общемировой кризис 2008-2009 гг. наглядно продемонстрировал неразрывную взаимозависимость разных регионов, стран, сфер деятельности и отраслей в едином мире. Закономерно, что этот кризис в полной мере стал глобальным и всесторонним. Внутренний валовой продукт всего мира в 2009 г. сократился на 0,6%, в 1,5 раза выросло число безработных, в 2-2,5 раза в среднем снизились фондовые рынки в различных странах, на 20% сократился объем мировой торговли.

Третьим источником иитернационализационного процесса и одним из основных источников глобализации стал феномен транснационализации, в рамках которой определенная доля производства, потребления, экспорта, импорта и дохода страны зависит от решений международных центров за пределами данного государства. В качестве ведущих сил здесь выступают транснациональные компании (ТНК), которые сами являются одновременно и результатом, и главными действующими лицами интернационализации.

Процесс глобализации экономики ускорился в последние десятилетия, когда различные рынки, в частности, капитала, технологии и товаров, а в известной степени и труда, становились все более взаимосвязанными и интегрированными в многослойную сеть ТНК. Хотя определенное количество ТНК оперирует в традиционном торговом секторе, в целом международные фирмы выступают за промышленную реструктуризацию многих развивающихся стран путем создания новых отраслей, в частности, автомобильной, нефтехимической, машиностроительной, электронной и др., и модернизации традиционных, включая текстильную и пищевую.

Современные транснациональные корпорации (их еще принято называть глобальными корпорациями), в отличие от прежних ТНК производственного типа, действуют преимущественно на информационных и финансовых рынках. Происходит планетарное объединение этих рынков, формируется единое мировое финансово-информационное пространство. Соответственно возрастает роль ТНК и тесно с ними связанных наднациональных экономических структур и организаций (таких, как Международный валютный фонд, Международный банк реконструкции и развития, Международная финансовая корпорация и др.).

В настоящее время 80% новейших технологий создаются ТНК, доходы которых в ряде случаев превышают валовой национальный доход отдельных, довольно крупных стран. Достаточно сказать, что в списке 100 крупнейших экономик мира 51 позицию занимают ТНК. Причем сфера деятельности значительной части из них связана с разработкой гипертехнологий (или метатехнологий), к которым можно отнести сетевые компьютеры, новейшие компьютерные программы, организационные технологии, технологии формирования общественного мнения и массового сознания и др. Именно разработчики и владельцы подобных технологий контролируют сегодня финансовые рынки и определяют облик мировой экономики.

Международные организации играют существенную роль в мировой экономике. Развитие мировой экономики в условиях глобализации и усложнения характера вопросов, подлежащих решению, обуславливает необходимость их оперативного решения при помощи институционального, постоянно действующего механизма. Таким механизмом и призваны быть международные экономические организации.

Все более увеличивающееся значение роли международных организаций в новой мировой системе в начале ХХIв. порождается, в значительной степени, той парадигмой развития, при которой многие государства мира стремятся передать часть своих полномочий учреждаемым или наднациональным образованиям. Этот процесс в условиях глобализации носит закономерный и объективный характер, существенно облегчая процесс взаимного развития сотрудничества между государствами в различных регионах мира.

Об этом в частности свидетельствует анализ совместной деятельности государств в области политического, экономического и социального развития посредством создаваемых ими международных организаций.

В этой связи, определенный интерес представляет рассмотрение основных механизмов и форм деятельности международных организаций и альянсов, действующих на глобальном и региональном уровнях, и все более усиливающих свое влияние на развитие системы международных отношений. Среди них особое внимание привлекает МВФ и Группа Всемирного Банка (финансовые органы ООН), ВТО, ОЭСР, ОБСЕ, НАТО и ШОС.

Некоторые аспекты влияния глобализации на национальную экономику заслуживают особого упоминания.

Прежде всего отметим чрезвычайно высокие темпы роста прямых иностранных инвестиций, намного превосходящие темпы роста мировой торговли. Эти капиталовложения играют ключевую роль в трансферте технологий, промышленной реструктуризации, образовании глобальных предприятий, что оказывает непосредственное воздействие на национальную экономику.

Второй аспект касается влияния на технологические инновации. Новые технологии, как уже отмечалось, являются одной из движущих сил глобализации, но она, в свою очередь, усиливая конкуренцию, стимулирует их дальнейшее развитие и распространение среди стран.

Наконец, в результате глобализации происходит рост торговли услугами, включая финансовые, юридические, управленческие, информационные и все виды «невидимых» услуг, которые превращаются в основной фактор международных торговых отношений. Если в 1970г. с экспортом услуг было связано менее 1/3 прямых иностранных инвестиций, то в настоящее время эта доля возросла до 50%, причем интеллектуальный капитал стал наиболее важным товаром на мировом рынке.

Результатом углубления интернационализационного процесса являются взаимозависимость и взаимодействие национальных экономик. Это можно воспринимать и интерпретировать как интеграцию государств в структуру, близкую к единой интернациональной экономической системе. Хотя основная часть глобального продукта потребляется в странах-производителях, национальное развитие все более увязывается с глобальными структурами и становится более многосторонним и разноплановым, чем это было в прошлом.

Процесс глобализации протекает в условиях сильно поляризованной мировой системы в плане экономической мощи и возможностей. Такое положение является потенциальным источником рисков, проблем и конфликтов. Несколько ведущих стран контролируют значительную часть производства и потребления, даже не прибегая к политическому или экономическому давлению. Их внутренние приоритеты и ценностные ориентиры накладывают отпечаток на все крупнейшие сферы интернационализации. Подавляющая часть (85-90%) всех ТНК базируется в развитых странах, но такие корпорации в последние годы стали создаваться и в развивающихся государствах.

Национальным государствам приходится все больше считаться с ТНК как с могущественными партнерами, а порой и соперниками в борьбе за влияние на национальную экономику. Правилом стали соглашения между ТНК и национальными правительствами об условиях такого сотрудничества.

Более широкие перспективы открылись и перед неправительственными организациями, вышедшими, как и в случае с глобальными фирмами, на многонациональный или мировой уровень. Новую глобальную роль стали играть такие международные организации, как ООН, МВФ, Всемирный банк, ВТО. Таким образом, многонациональные предприятия и другие организации, как частные, так и государственные, превратились в основных действующих лиц глобальной экономики.

Одной из коренных черт современного процесса глобализации мировой экономики является повышение глобальной регулирующей роли международных экономических и финансовых организаций (ВТО, МВФ, Всемирного банка, ОЭСР и др.), разработка под их эгидой общепринятых универсальных норм, стандартов и правил для мирохозяйственного общения. Международные экономические организации представляют собой межгосударственный механизм координации экономической политики, созданный после Второй мировой войны, хотя надобность в нем ощущалась задолго до ее начала.

Для того чтобы обеспечить проведение в жизнь международного экономического порядка, основанного на сотрудничестве и открытости, постепенно создавалась сеть международных организаций. Именно после окончания Второй мировой войны сложилась функционирующая ныне система международных экономических организаций, отличающихся друг от друга и по формам, и по целям, и по кругу решаемых задач. Их создание обусловливалось изменением соотношения сил на мировой арене, а также соотношением сил внутри капиталистической системы хозяйствования. Одновременно происходила своеобразная эволюция форм и методов разработки совместной экономической стратегии и многостороннего регулирования мирохозяйственных связей. В этом процессе можно выделить несколько этапов.

Рассмотрим некоторые международные организации. Международный валютный фонд (МВФ), как независимое специализированное подразделение ООН, должен был содействовать международному валютному сотрудничеству и расширению международной торговли, следить за соблюдением валютных соглашений, поддерживать стабильность валют входящих в него стран, предоставлять им краткосрочные кредиты для выравнивания платежных балансов, способствовать созданию системы многосторонних расчетов. Для поддержания валютной стабильности МВФ занимался мониторингом системы фиксированных обменных валютных курсов, отражавших паритет данных валют в золоте и американских долларах. Система привязки валютных курсов была отчасти разработана для того, чтобы избавиться от девальвации валют с целью получения конкурентных преимуществ, что, в свою очередь, приводило к торговым войнам в межвоенный период. Страны с дефицитом платежного баланса (т.е. когда отток денег больше, чем приток в страну) вынуждены были девальвировать свою валюту, чтобы увеличить экспортную выручку. МВФ отвечал за предоставление краткосрочных кредитов, направленных на устранение временных проблем с платежным балансом и поддержание фиксированных валютных курсов.

Международный банк реконструкции и развитая (МБРР) был также создан как независимое специализированное учреждение ООН, но его членами могли стать только государства - члены МВФ. Функции этой международной организации, как следует из ее названия, заключались в оказании финансовой помощи в восстановлении, реконструкции и развитии экономики участвующих стран, а также в стимулировании частных иностранных капиталовложений в их экономику.

Роль Всемирного банка, как и МВФ, заключалась в устранении проблем, возникших в межвоенный период. После Первой мировой войны множественные проблемы, возникавшие из-за издержек на обслуживание долгов и экономическое восстановление, привели к появлению экономических трений и конфликтов. Для предотвращения возврата этих проблем после Второй мировой войны Мировой банк предоставлял долгосрочные кредиты для реконструкции и развития экономики.

Поскольку МВФ, МБРР и ГАТТ были созданы для избежания проблем, случавшихся ранее, в межвоенный период, функции этих институтов неизбежно менялись вместе с теми переменами, которые происходили после окончания Второй мировой войны. Например, задача восстановления Европы оказалась масштабнее, чем это ожидалось, и для этого США в 1948 г. создали Программу восстановления Европы («план Маршалла») для осуществления двухсторонней помощи странам Западной Европы. Результатом этого стало то, что Всемирный банк сыграл минимальную роль в восстановлении Европы и почти полностью переключил свое внимание на выдачу кредитов на цели развития.

К этому же периоду (1948) относится и создание Организации европейского экономического сотрудничества (ОЕЭС). Ее деятельность была тесно связана с реализацией «плана Маршалла» в Западной Европе. Как известно, в задачи последнего входило восстановление экономики западноевропейских стран, пострадавших от военных действий, привязывание их к экономике США, а также возрождение рынка Западной Европы с целью реализации на нем американских товаров. «План Маршалла» фактически проложил путь капиталам американских ТНК в экономику западноевропейских стран. ОЕЭС должна была распределять помощь США между различными европейскими странами и способствовать воссозданию их экономики на рыночной основе. В ней были представлены 16 стран Западной Европы и западная оккупационная зона Германии, но ни одна из стран Восточной Европы.

Эти четыре организации могут быть отнесены к ключевым международным экономическим организациям, чтобы проиллюстрировать ту роль, которую они сыграли в международных финансах, торговле и валютных отношениях.

Внутри группы развитых стран перемены также носили существенный характер, в частности, США все больше теряли доминирующие позиции, поскольку возрастающий удельный вес в мировой экономике набирали западноевропейские страны, не в последнюю очередь благодаря развивавшимся там интеграционным процессам. Япония также быстро преодолела последствия войны и пожинала плоды «экономического чуда». Перемены в расстановке сил вызвали необходимость корректировки форм многостороннего регулирования.

Поскольку ОЕЭС внесла большой вклад в экономическое восстановление Западной Европы, то было решено усилить ее роль и расширить круг участников. В результате ОЕЭС была преобразована в 1961г. в Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), кроме 18 развитых европейских стран в нее вошли также США и Канада. Сегодня членами ОЭСР являются уже 29 стран, включая Республику Корея, Мексику, несколько стран с переходной экономикой. В задачу новой организации входили стабилизация экономик и содействие экономическому росту стран-членов путем развития международного торгового обмена и валютно-кредитных связей, выработка обшей экономической стратегии в отношении развитых и развивающихся стран. В тот период ОЭСР стала важным международным институтом, призванным координировать и разрабатывать единую экономическую политику развитых государств.

Взаимоотношения между развитыми и развивающимися странами постепенно приобретали все большую важность. Это нашло отражение в возникновении новых специализированных подразделений ООН - ЮНКТАД и ЮНИДО, в которых вырабатывалась политика в отношении стран «третьего мира», а также в том, что в этот период в МВФ сформировались дополнительные и специальные механизмы кредитования в интересах развивающихся государств. И наконец, в результате пересмотра Генерального соглашения по тарифам и торговле в 1965 г. в отношениях между развитыми и развивающимися странами в пользу последних были предусмотрены некоторые отступления от принципов ГАТТ. Таким образом, спецификой второго этапа стала утрата развитыми странами возможности безраздельно влиять на мировое развитие в нужном для них направлении.

На третьем этапе деятельность МВФ претерпела принципиальные изменения с точки зрения сохранения экономического и финансового влияния развитых стран, но в этот период были введены дополнительные и специальные льготные механизмы финансирования беднейших стран. Четвертый этап. Распад социалистической системы хозяйствования и СССР в середине 1980-х гг., переход к рыночным реформам в странах с централизованно управляемой, плановой экономикой, восстановление единства мирового хозяйства означали не только коренное обновление развития этих стран и их взаимоотношений с остальным миром, но и новый, четвертый этап в эволюции системы международных экономических организаций.

Этот этап ознаменовался окончанием «холодной войны» и вступлением бывших социалистических стран в ведущие международные экономические организации сначала на правах наблюдателей, а потом и полноправных членов. Так, в результате перестройки в СССР стало возможным его вступление в мае 1990 г. в ГАТТ в качестве наблюдателя и в октябре 1991 г. - в МВФ в качестве ассоциированного члена, а с 1992 г. в МВФ вступили полноправными членами практически все бывшие республики СССР, включая Россию.

Важным событием стало создание в 1990г. новой уникальной международной организации - Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), который имеет конкретную цель - содействие переходу к рыночной экономике, развитию частной и предпринимательской инициативы в странах Центральной и Восточной Европы и СНГ (согласно Уставу, в частный сектор должно направляться не менее 60% ресурсов Байка). Банк имеет 62 акционера: 60 государств, включая все страны бывшего СССР, и 2 международные организации - ЕС и Европейский инвестиционный банк. В отличие от уставов других международных финансовых организаций, Устав Банка содержит своего рода политический мандат, предусматривающий, что все страны, где Банк осуществляет свои операции, должны быть привержены принципам многопартийной демократии, плюрализма и т.п. Банк оказывает также техническое содействие развитию малого и микробизнеса, которое финансируется за счет как основных ресурсов ЕБРР, так и ресурсов 11 специальных фондов. Важное место в деятельности ЕБРР занимают вопросы охраны окружающей среды, обеспечения ядерной безопасности и др. География деятельности Банка все время расширяется, он фактически является крупнейшим прямым инвестором в Центральной и Восточной Европе и СНГ. Активность Банка в той или иной стране - своего рода барометр для иностранных частных инвесторов. Впервые международная экономическая организаций, региональная лишь по названию, была создана не по инициативе США. В определенной степени создание ЕБРР отражает рост влияния Западной Европы на все процессы международных экономических отношений и одновременно - увеличение разногласий между США и странами Европейского Сообщества.

Особое значение на этом этапе имеет преобразование ГАТТ во Всемирную торговую организацию, членами которой являются уже 148 стран (данные на февраль 2005 г.). В отличие от ГАТТ, которое занималось регулированием лишь товарной торговли, предметом деятельности новой международной организации являются также торговля услугами, защита прав интеллектуальной собственности и инвестиции, связанные с торговлей. В условиях глобализации колоссально возрастает глобальная регулирующая роль международных экономических и финансовых организаций (ВТО, МВФ, Всемирного банка, ОЭСР и др.), являющихся как бы «локомотивами» глобализации, разрабатывающих и внедряющих в мирохозяйственные отношения универсальные нормы, стандарты и правила. МВФ и Всемирный банк, как показали события конца 1990-х гг., оказались не готовыми к внезапному разрушительному финансовому кризису. Одна из причин этого состоит в том, что МВФ и МБРР были созданы по Бреттон-Вудским соглашениям в совершенно другую эпоху и с совершенно иными функциями. Они были гораздо скромнее и касались главным образом развитых стран. МВФ был создан для поддержания международной валютной стабильности и снятия ограничений на валютные операции. МБРР - для предоставления долгосрочных кредитов (в отличие от краткосрочных кредитов МВФ) на послевоенное восстановление Европы. Их, в сущности, можно было называть «кассами взаимопомощи». Но потом появилось огромное количество развивающихся стран, возникли проблемы перемещения огромных финансовых ресурсов, к решению которых эти организации не были приспособлены.

И МВФ, и МБРР в течение многих лет давали стандартные рекомендации странам, испытывавшим затруднения в экономике, по «финансовой стабилизации и структурной адаптации», причем под последней подразумевалась адаптация их финансовых систем к международной для успешного функционирования ТНК и ТНБ. Для этого же усиленно пропагандировались идеи либерализации и открытости экономик развивающихся стран. Последовавшие этим советам страны оказались уязвимы для внешних финансовых воздействий. Те же государства, которые остались достаточно независимыми от международных финансовых организаций, достигли экономического успеха сами.

Учитывая их роль в глобальных экономических переменах, развитые страны оказывают наибольшее влияние на определение направлений деятельности и операций ключевых международных экономических организаций. Например, развитые страны являются основными донорами в кредитах МВФ и займах Всемирного банка и имеют в них наибольшее число голосов. Наибольшим количеством голосов в них располагают США, Япония, Германия, Франция и Великобритания. Хотя в ВТО действует принцип «одна страна - один голос», основные торговые державы, те же развитые страны, играют решающую роль в определении повестки дня многосторонних торговых переговоров. Доминирование стран Севера становится очевидным и по национальности их высших менеджеров.

Третий вызов мировым институтам исходил от сил глобализации, в частности, от потоков капитала. Растущая международная мобильность капиталов затруднила не только регулирование, но даже мониторинг многих событий в глобальной экономике. Общий объем ресурсов, которыми располагают международные институты, не идет ни в какое сравнение с объемом спекулятивных капиталов, ежедневно перемещающихся через границы стран. Нет ни одной международной организации, которая могла бы эффективно отследить деятельность ТНК и ТНБ как основных субъектов таких колоссальных финансовых потоков. В результате многие аналитики скептически высказываются относительно способности международных экономических организаций обеспечить эффективное регулирование глобальной экономики. Наконец, растущее членство в них развивающихся и бывших социалистических стран также ослабляет их способность к эффективному регулированию. В то время как некоторые эксперты считают, что международные экономические организации должны стать еще более репрезентативными, другие придерживаются точки зрения, что принятие решений в таких громоздких организациях затруднено. Огромное число членов этих организаций может привести к большим трудностям и сбоям в координации, мониторинге и консультациях в сфере экономической политики.

МВФ, МБРР и ВТО продолжают выполнять важные функции в глобальной экономике, однако тот факт, что в них входит огромное число членов, привел либеральных аналитиков к мысли, что этими организациями должно руководить небольшое число стран, экономический вес которых дает им право на лидерство и тем самым возлагает на них ответственность. Действительно, начиная с 1960-х гг. передовые развитые страны часто обособлялись в небольшие группы, представлявшие их интересы в ключевых организациях. Эти группы включают членов ОЭСР, «большую семерку» и «большую пятерку» (США, Япония, ФРГ, Франция и Великобритания). Эти небольшие мощные группы оказываются более влиятельными и эффективными в координации политики развитых стран в эпоху глобализации и существования трех центров экономического соперничества - США, Западной Европы и Японии. Более того, развитые страны имеют возможность контактировать в таких группах, не делясь информацией и участием в принятии решений с менее развитыми странами.

Но в противоположность либеральным экономистам, считающим такие группы важными для обеспечения экономического лидерства и стабильности, многие полагают, что их существование позволяет наиболее мощным капиталистическим странам исключать периферийные страны из процесса принятия важных для всей мировой экономики решений. Хотя в МВФ и Всемирном банке принято взвешенное голосование, присутствие различных групп предпочтительнее, поскольку в них менее развитые страны по крайней мере представлены за столом переговоров.

Справедливости ради необходимо отметить тот факт, что и некоторые развитые страны выражают недовольство уровнем своего представительства в ключевых институтах. Например, в Германии и Японии неоднократно подвергалось критике то обстоятельство, что их влияние в этих организациях не растет пропорционально росту их экономической мощи. Так, представители Германии на встрече Советов директоров МВФ и Мирового банка заявили, что «у американцев - реальная сила, у французов - хорошие позиции в высшем руководстве, а немцы и японцы за все это платят». До недавних пор ни один из топ-менеджеров ключевых международных экономических институтов не являлся ни немцем, ни японцем. Даже США выразили недовольство в связи с тем фактом, что на протяжении многих лет все исполнительные директора ГАТТ были европейцами.

Глобализация экономики - одна из закономерностей мирового развития. Неизмеримо возросшая по сравнению с интеграцией взаимозависимость экономик различных стран. Связана с формированием экономического пространства, где отраслевая структура, обмен информацией и технологиями, география размещения производительных сил определяются с учетом мировой конъюнктуры, а экономические подъемы и спады приобретают планетарные масштабы. Растущая глобализация экономики выражается в резком увеличении масштабов и темпов перемещения капиталов, опережающем росте международной торговли по сравнению с ростом ВВП, возникновением круглосуточно работающих в реальном масштабе времени мировых финансовых рынков. Созданные за последние десятилетия информационные системы неизмеримо усилили способность финансового капитала к быстрому перемещению, что содержит в себе, по крайней мере, потенциально, способность к разрушению устойчивых экономических систем.

В традиционной научной литературе устоялось достаточно позитивное видение процесса международного регулирования, проводником и инструментом которого выступают международные экономические организации. Так, приверженцы функционализма считают, что глобализация и взаимозависимость ведут к глобализации международных структур управления. Либеральный институционализм связывает международный мир с экономическими и социальными институтами и объясняет бурный рост международных экономических организаций во второй половине ХХ в. социальными изменениями в мире. Сторонники критической теории полагают, что в будущем международные организации станут основными институциональными формами взаимодействия государств.

Глобализация экономики это сложный и противоречивый процесс. С одной стороны, она облегчает хозяйственное взаимодействие между государствами, создает условия для доступа стран к передовым достижениям человечества, обеспечивает экономию ресурсов, стимулирует мировой прогресс. С другой стороны, глобализация несет негативные последствия: закрепление периферийной модели экономики, потеря своих ресурсов странами, разорение малого бизнеса, распространение на слабые страны глобализации конкуренции, снижение уровня жизни и др.

Таким образом, процесс глобализации способствовал увеличению количества членов МВФ, Всемирного банка и ВТО, и впервые они наконец-то становятся универсальными по своему составу организациями. Хотя глобализация и содействовала увеличению размеров этих организаций, она также усложнила этим институтам возможность влияния на международные экономические отношения.

**ЗАКЛЮЧЕНИЕ**

Глобализация (мировой) экономики - это активно развернувшийся в 90-е годы ХХ в. и продолжающийся в новом тысячелетии процесс придания интернационализации хозяйственной жизни всемирного характера и одновременно уже сложившийся феномен - результат этого процесса. В ходе глобализации формируется всемирный рынок результатов и факторов производства: товаров и услуг, капиталов, рабочей силы и знаний. Вместе с тем степень глобализации отдельных форм МЭО, секторов мирового хозяйства, международных рынков и их сегментов, далеко не одинаково.

Все исследователи справедливо указывают на то, что глобализация экономики - противоречивый феномен. Она повышает эффективность мирового хозяйства, ускоряет научно-технический, экономический и социальный прогресс. Именно в эпоху глобализации были зафиксированы наиболее высокие на протяжении более чем полутора статистически наблюдаемых столетий (с середины XIX в.) темпы прироста мирового ВВП. И это несмотря на то, что последнее десятилетие ХХ в. отмечено «недополучением» глобального ВВП в связи с трансформационным кризисом в странах с переходной экономикой.

В современных международных отношениях международные организации играют существенную роль как форма сотрудничества государств и многосторонней дипломатии. Возникновение международных организаций в XIX в. явилось отражением и следствием объективной тенденции к интернационализации многих сторон жизни общества. Взаимные связи и сотрудничество между существующими в настоящее время международными организациями позволяют говорить о системе международных организаций, в центре которой находится ООН. Это ведет к появлению новых структур.

Сегодня одной из основных функций любой международной организации признается информационная функция. Она осуществляется в двух аспектах: во-первых, каждая организация публикует серию документов, непосредственно касающихся ее структуры, целей и основных направлений деятельности; во-вторых, организация публикует специальные материалы: доклады, обзоры, рефераты по актуальным вопросам международных отношений, подготовка которых служит одним из видов деятельности организации по руководству международным сотрудничеством государств в конкретных областях. На сегодняшний день существует много острых вопросов: экология, вопросы войны и мира, борьба со СПИДом и наркоманией. Таким образом, каждая международная организация призвана решать данные вопросы.

Членство в международной организации представляет собой одну из наиболее упорядоченных форм участия государства в процессе международного взаимодействия. В основе института членства лежит совпадающее волеизъявление, с одной стороны, государства, стремящегося к участию в организованных коллективных усилиях по достижению определенного круга целей, а с другой, - волеизъявления других государств, намеревающихся создать такую организацию или уже являющихся ее членами.

Таким образом международные экономические организации прочно вошли в структуру системы межгосударственных отношений в качестве важного элемента, без которого само функционирование системы практически невозможно. Как правило, отражая объективную тенденцию усиления взаимозависимости всех явлений и процессов в современных межгосударственных отношениях, международные экономические организации в то же время оказывают существенное влияние на проявление и развитие закономерностей межгосударственных отношений, таких, как международное разделение труда, интернационализация мирохозяйственных и иных связей государств и др., создавая благоприятные условия для их реализации за счет использования специфических институционных форм, дающих членам международных организаций дополнительные возможности для многосторонних и двусторонних переговоров, проведения совместных поисков решений и т.п.

После провозглашения независимости Кыргызская Республика, как и всe пятнадцать новых независимых государств на экономическом пространстве бывшего Советского Союза, пережила резкий спад производства и торговли. Разрыв экономических связей стран бывшего Союза, реформы, проводимые вновь образованными независимыми государствами, неэффективная платежная политика стали первопричиной спада производства и торговли. Обострению проблемы послужила глубокая экономическая взаимозависимость новых государств, корни которой уходят в централизованную государственную систему планирования.

Вот уже 14 лет: 14 октября 1998 года Кыргызская Республика стала 143-членом ВТО первой из стран СНГ, а 20 декабря протокол вступил в силу. Процесс вступления в ВТО занял всего 3 года, а, к примеру, Китай вел переговоры 14 лет, Латвия - 7 лет.

Следует отметить, что со вступлением Кыргызстана во Всемирную Торговую Организацию, значительным образом оживилось внешнеэкономическая деятельность страны. С момента образования нового правительства и избрания нового президента. В Кыргызстане ведутся активные работы по вступлению в Таможенный союз России, Казахстана и Белоруссии. Ожидается, что данное вступление положительным образом отразиться на оборотах внешнеэкономической деятельности, поскольку вступление приведет к отмене таможенных тарифов со стратегическими партнерами Кыргызстана.

Итак, по итогам 2010 года внешнеторговые обороты Кыргызстана составили 4 978,7 млн. долл. США, тем самым увеличившись по сравнению 2009 годом на 5,6%, а по сравнению с 2006 годом - в 1,8 раза.

В географической структуре внешнеэкономической деятельности страна осуществляет торговлю со 123 странами мира. Основной удельный вес торговли по итогам 2010 года, приходится на страны Европы - 48,4% и Азии - 44,3%, доля торговли со странами Америки составила 7%, Африки и Австралии - 0,3%. Основными торговыми партнерами в странах СНГ являются Россия и Казахстан, совокупные объемы торгов с которыми составили 1 908,7 млн. долл. США. Среди стран вне СНГ лидируют Китай, Соединенные Штаты Америки и Швейцария, объемы торгов с которыми составили 1 377 млн. долл.

Следует отметить то, что изначально интерес к ВТО вызывала скорость вступления Кыргызстана в данную организацию. По оценкам экспертов, столь быстрое вступление в ВТО остается единственным прецедентом подобного рода, результатом чего явилась недостаточная проработка условий вступления Кыргызстана в эту организацию. К примеру, руководство Кыргызстана не оговорило для него статуса развивающейся страны, лишившись тем самым определенных преференций. Вследствие этого были приняты крайне тяжелые и жесткие обязательства развитой страны, каковой Кыргызстан не являлся.

Перед вступлением в ВТО, ставились большие цели: привлечение прямых иностранных инвестиций, открытие мировых рынков для экспорта товаров и услуг, производимых Кыргызской Республикой, повышение производства и занятости в стране, свобода транзитных перевозок товаров через территории стран ВТО. Конечным итогом тому должна была стать относительно безболезненная адаптация национальной экономики в мировую систему производства товаров и услуг.

Но как показало время, подавляющее большинство этих целей не были достигнуты. Страна, и без того крайне болезненно переживавшая процесс адаптации к рыночной экономике, оказалась в еще более тяжелом положении. Членство в ВТО обернулось для Кыргызстана «дорогой с односторонним движением» - после вступления в эту организацию Кыргызстан начал постепенно терять основные достижения в экономике.

Низкая конкурентоспособность товаров и услуг, производимых страной, не позволила ей успешно продвинуться на рынки развитых стран. В свою очередь, внутренний рынок оказался открыт для более дешевых и качественных товаров извне.

Вступив в ВТО, Кыргызстан был вынужден отменить экспортные субсидии для сельхозпродукции, отказался от применения лицензирования или квотирования аграрного импорта, обязался облагать импортируемые продукты таможенными пошлинами не более 7,5%.

В итоге, Кыргызстан, несмотря на четырнадцатилетнее пребывание в ВТО, имеет одни из наихудших экономических показателей по СНГ.

Исходя из выше сказанного, мы должны понимать, что со вступлением в Таможенный союз, мы предпринимаем очередную попытку реформирования внешнеэкономической деятельности страны. И хотелось бы надеяться, что Правительство будет вести конструктивную работу, для того чтобы не наступит на те же грабли, что и в 1998 году.

Рыночный механизм регулирования экономических процессов и вмешательство государства в эти процессы сосуществуют на протяжении многих веков. Долгое время государство ограничивалось ролью защитника национального экономического пространства от слишком напористых внешних конкурентов и по совместительству выполняло функцию «ночного сторожа» при частных предпринимателях. Все это осуществлялось преимущественно силовыми методами. Главным инструментом в руках власть имущих были вооруженные силы. Экономические функции государства в ту пору ограничивались взиманием налогов с поданных и распределением полученных таким путем доходов казны на содержание армии, строительство крепостей и дворцов, на прихоти правящей элиты.

Новая волна роста государственных расходов в 2007-2010 гг. вызвана недавним экономическим кризисом, который заставил правительства срочно спасать ведущие банки и другие решающие конструкции макроэкономики от краха. В США власти сначала отказались выручать банк Lehman Brothers, позволив ему рухнуть. После этого полетели в пропасть мировые финансовые рынки. Белому дому пришлось отказаться от либеральных принципов и закачивать бюджетные деньги во многие финансовые корпорации и даже в гиганты американского автопрома Chrysler и General Motors. Практически происходит частичное огосударствление финансовых и промышленных корпораций. Нечто подобное наблюдается и в других странах.

Исторически доля государственных расходов в ВВП растет по мере трансформации стран из развивающихся в развитые. Эксперты ООН подсчитали, что, например, в 1997 г. расходы центральных правительств 19 развитых стран составляли в среднем 36,8% их ВВП, 12 переходных государств - 31,3%, 50 развивающихся - 25,0%. Это вызвано расширением социальных функций постиндустриального государства.

Глобализация стала подтачивать саму финансовую базу государственного регулирования экономики и социальной сферы - бюджет, формируемый за счет налогов на бизнес и население. Налоги покрывают около 85% совокупных государственных расходов. В последние десятилетия, однако, практически всюду в бюджетах образовалась прореха, через которую уплывает ощутимая часть налоговых поступлений. Крупные компании смогли переносить свои штаб-квартиры в так называемые налоговые гавани офшорные центры. В налоговых гаванях всем иностранным компаниям предоставляются широкие налоговые и другие льготы, в офшорах льготы получают лишь те из них, которые осуществляют операции с нерезидентами. На Нормандских островах, например, подоходный налог на компании не превышает 20%, а другие налоги вообще не взимаются. Более того, зарегистрированные там, но не занимающиеся хозяйственной деятельностью иностранные компании вообще не платят налогов, внося лишь ежегодный сбор в размере 600 ф. ст.

Также следует отметить то, что отличительной чертой развития мирового хозяйства в начале XXI в. стал ускоренный рост стран с развивающейся и переходной экономикой. По данным МВФ, если в 1990-е годы среднегодовые темпы прироста их ВВП составляли 3,2%, то уже в 2000-2007 гг. они выросли до 4,8%, несмотря на усиление нестабильности в мировых финансах и серьезные трудности, с которыми в это время пришлось столкнуться ряду крупных государств Латинской Америки, а также Турции. В предшествовавшее кризису пятилетие среднегодовой прирост их экономик достиг 7,4%, что почти в три раза превысило аналогичный показатель развитых государств.

Наиболее впечатляющую динамику продемонстрировали Китай и Индия, среднегодовые темпы роста которых в 2003-2007 гг. составили 11 и 8,6% соответственно. В 2006-2007гг. эти два государства обеспечили около 40% прироста мирового ВВП, рассчитанного по ППС, что превратило их в одну из главных движущих сил глобального хозяйства.

Глобализация не только подтачивает способность государства выполнять свои традиционные хозяйственные и социальные функции, но и добавляет новые заботы, навязываемые извне. Речь идет о таких глобальных явлениях, как международный терроризм, экологический кризис, международное распространение наркотиков, появление и распространение по планете неизвестных прежде заразных болезней и т.п.

Глобализация сказывается на экономике всех стран. Она затрагивает производство товаров и услуг, использование рабочей силы, инвестиции, технологии и их распространение из одних стран в другие. Все это в конечном итоге отражается на эффективности производства, производительности труда и конкурентоспособности. Именно глобализация вызвала обострение международной конкуренции.

Доминирующей и всепроникающей тенденцией мирового развития, безусловно, является глобализация. Глубокий и всеохватывающий общемировой кризис 2008-2009гг. наглядно продемонстрировал неразрывную взаимозависимость разных регионов, стран, сфер деятельности и отраслей в едином мире. Закономерно, что этот кризис в полной мере стал глобальным и всесторонним. Внутренний валовой продукт всего мира в 2009 г. сократился на 0,6%, в 1,5 раза выросло число безработных, в 2-2,5 раза в среднем снизились фондовые рынки в различных странах, на 20% сократился объем мировой торговли.

Международные организации играют существенную роль в мировой экономике. Развитие мировой экономики в условиях глобализации и усложнения характера вопросов, подлежащих решению, обуславливает необходимость их оперативного решения при помощи институционального, постоянно действующего механизма. Таким механизмом и призваны быть международные экономические организации.

Процесс глобализации способствовал увеличению количества членов МВФ, Всемирного банка и ВТО, и впервые они наконец-то становятся универсальными по своему составу организациями. Хотя глобализация и содействовала увеличению размеров этих организаций, она также усложнила этим институтам возможность влияния на международные экономические отношения.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что национальное государство в условиях глобализации сохранится еще неопределенно долго, но уже не в роли всевластного вершителя судеб своей страны, а в качестве одного из звеньев все более усложняющегося механизма регулирования глобальных процессов. Похоже, что такой механизм все более обретает сетевой характер, правительства становятся как бы узловыми пунктами глобальной управленческой системы, включающей, помимо государств, международные, межправительственные и общественные организации, транснациональные корпорации и т.п.

**СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ:**

1. Абашидзе А.Х., Эмин В.Г. Членство в международной организации. - Международные организации / Под ред. И.П. Блищенко. М., 1994.

. Александр Нечай Глобализация мировой экономики и роль государства // Белорусский журнал международного права и международных отношений. - 2010. №4.

. Аннан К. Мы, народы: роль Организации Объединенных Наций в XXI веке // Социально-экономические концепции стран мира на рубеже тысячелетий (власть, экономика, социальная сфера). Под ред. Севрука М.А. М., 2000.

4. Булатов А.С. Мировая экономика. М., 2005.

. Дробот Г.А. Роль международных организаций в мировой политике: основные теоретические подходы // Вестник Московского университета. Сер. 18. Социология и политология. 1999. №1.

. Дынкин А.А. Фундаментальный труд о мировом развитии. //Журнал МЭиМЭО. М., 2012. №2.

7. Журнал “АКИpress” 8 лет Кыргызстан и ВТО октябрь Б., 2006.

8. Журнал “Реформа” 5 лет в ВТО: реалии и перспективы №4. Б., 2003.

9. Интриллигейтор М. Глобализация мировой экономики: выгоды и издержки // Мир перемен. 2004. №1.

10. Караганов С. Давос перемен // Российская газета. 02.02.2009.

. Клепацкий З.М. Западноевропейские международные организации / Пер. с польского. М., 1973.

. Колосов Ю.М., Кузнецов В.И. Международное право. М., 1999.

. Кортунов С.В. Мировая политика в условиях кризиса. М., 2010.

. «Кыргызстан в цифрах» НСК КР 1999-2006г. Б., 2006.

. Ломакин В.К. Мировая экономика. М., 2007.

. Мовсесян А.Г., Огнивцев С.Б. Мировая экономика. М., 2001.

. Омаров Н.М. Международные отношения в эпоху глобального управления. Б., 2003.

. Осьмова М.Н., Бойченко А.В. Глобализация мирового хозяйства. М., 2006.

. Панков В.С. Глобализация экономики: quails es et quo vadis? // МЭиМЭО, М., 2011. №1.

. Паньков В.С. 2020 год - глобализация или деглобализация? // Международная жизнь. 2010. №5.

. Петров М., Плисецкий Д. Трансформация глобальных финансов // МЭиМЭО. №7. М., 2010.

. Российская газета. 26.02.2009г.

. Симитенко Б.М., Кузнецова Т.А. Противоречия глобализации мировой экономики. Современный антиглобализм и альтерглобализм. М., 2005.

. Снапковский В. Международные организации в системе международных отношений // Белорусский журнал международного права и международных отношений. - 2000. № 3.

. Статистический ежегодник Кыргызской Республики 2011. Б., 2011.

. Статистический ежегодник Кыргызской Республики. Б., 2007. Б., 2011.

. Хасбулатов Р. Мировой кризис: что делать? // Международная экономика. М., 2009. №5.

. Чжин Ю. История создания, цели, функции ОЭСР и членства в ней //Право и политика. М., 2000. №11.

. Шибаева Е., Поточный М. Правовые вопросы структуры и деятельности международных организаций. М., 1988.

. Шишков Ю. Государство в эпоху глобализации // МЭиМЭО. №1. М., 2010.

31. Levitt Th. The Globalization of Markets. N.Y., 1983.

32. Maddison A. Dynamic Forces in Capitalist Development. N.Y., 1991. OECD Economic Outlook. June 1990. Reference Table 1; Ibid. 2009. Appendix Table 25.

. UN. World Public Sector Report. Globalization and the State. N.Y., 2001. P. 154.

34. UN. World Public Sector Report. Globalization and the State. N.Y., 2001. P. 154.

. UNCTAD. World Investment Report 2008. N.Y. and Geneva. 2008. P. 9-10.

. World Economic Outlook. May. 1997. P. 45.

Интернет-ресурсы:

37. http://ecgb.ru/evolyuciya-mexanizma.html

. http://www.bdk.kg

39. News-asia.ru. Ivan Donis Каким является членство Кыргызстана в ВТО?

40. Кыргызстан - член Всемирной Торговой Организации

41. Внешняя торговля: опыт и перспективы. К. Иманалиев Аналитик финансовой компании «Сенти»

. Данные CAFMI Центральноазиатского института свободного рынка (Результаты вступления Кыргызстана в ВТО, спустя 13 лет 20 декабря 2011 года)

|  |
| --- |
| [Вернуться в библиотеку по экономике и праву: учебники, дипломы, диссертации](http://учебники.информ2000.рф/index.shtml)[Рерайт текстов и уникализация 90 %](http://учебники.информ2000.рф/rerait-diplom.shtml)[Написание по заказу контрольных, дипломов, диссертаций. . .](http://учебники.информ2000.рф/napisat-diplom.shtml) |