

Вернуться в библиотеку
учебников

Глава 3

Создание и продвижение сайтов

В каталог НЕ учебников

Рерайт дипломов и курсовых

Экономика США

Сегодня американская экономика является главным стабилизатором и локомотивом мировой экономики. Внутренний американский рынок огромен: он поглощает почти 90% всего объема отечественного производства и, кроме того, значительную часть продукции, создаваемой в других странах, включая развивающиеся. Следовательно, американская экономика вполне самодостаточна. Она отличается крупномасштабной ориентацией на НТП и передовую технику, является реальной базой для политической и военной "супердержавности" страны, с которой приходится считаться всем другим странам, включая и Россию.

Прошли времена, когда мы "соревновались" с США в экономическом отношении. Жизнь показала всю утопичность наших замыслов, базирующихся на экономике нерыночного типа. В то же время сегодня возникла такая ситуация, когда Россия и США, как и многие другие страны, все больше становятся реальными и равноправными партнерами в мировой экономике.

3.1. Общая характеристика экономики

США — единственная страна мира, чья экономика вышла из Второй мировой войны значительно окрепшей. В первые послевоенные десятилетия лидирующие позиции США в ми-

ровом хозяйстве (с большим отрывом от конкурентов) стали бесспорны. Война избавила эту страну от серьезных конкурентов, но ненадолго. Экономический подъем Западной Европы и промышленный рывок Японии существенно изменили это положение. Доля США в ВВП капиталистического мира стала снижаться. В 1950 г. она составляла около 30%, в настоящее время — немногим более 20%. Но особенно заметно снизилась доля США в мировом товарном экспорте — с 45 до 12%. Американцам пришлось потесниться и в сфере экспорта капитала: в 1960 г. на долю США приходилось около 62% прямых зарубежных инвестиций основных стран — экспортеров капитала, ныне — менее 20%.

Большинство ведущих капиталистических стран, отстававших от США в 1960 г. по уровню производительности труда в 2—4 раза, к концу века резко сократили этот разрыв. Более того, конкуренты США развернули свой экспорт товаров и капиталов на внутренний американский рынок и добились там внушительных успехов. В результате в США образовался огромный *пассив торгового и платежного балансов* (соответственно 500 млрд и 750 млрд долл. за 2003 г.). Создалась угроза лидирующей роли США в мировой экономике, что вызвало необходимость принятия решительных мер: в стране заметно увеличились расходы на **научные исследования и опытно-конструкторские разработки**, значительно укрепились и расширили свое влияние в мире американские **ТНК** и их филиалы за границей.

Главная особенность американской экономики состоит не в том, что она обладает самым большим в мире **производственным потенциалом** и производит самый большой объем товаров и услуг, а в том, что она лидирует в области НТП, внедрения его результатов в производство, в экспорте лицензий на свои открытия, изобретения и новейшие разработки. Это создает эффект зависимости других стран от США в области науки и техники. На США приходится 40% мировых затрат на НИОКР, а в общем объеме экспорта наукоемкой продукции в современном мире доля США составляет не менее 20%.

Обладая огромным превосходством над другими странами по своему инновационному потенциалу, США получают инновационную ренту — естественный результат монополии на новые знания и умение претворять их в новую продукцию с учетом растущего спроса на нее. Не случайно в 90-е годы

прошедшего века уровень прибыльности в США был в два раза выше, чем в странах Западной Европы.

Что касается американских ТНК, то их предприятия за границей обеспечивают производство товаров и услуг в объеме более 4 трлн долл. в год, что составляет почти 40% ВВП США и оказывает огромное влияние на экономику тех стран, где эти предприятия работают. Недаром говорят, что сегодня существуют две американские экономики: одна — на территории США, другая — в иных странах. Прибыли на прямые инвестиции за границей являются важным источником финансирования не только производства в **странах-реципиентах**, где размещены филиалы американских ТНК, но и экономического развития самих США.

Объем производства ВВП США в 2003 г. достигал 11 трлн долл. Ход экономических процессов в США является одним из главных генераторов развития всей мировой экономики. Деловая активность в США служит своего рода барометром для мировой экономики, она реально влияет на движение цикла и ход экономического развития других стран, на структуру мировой торговли.

США занимают первое место в мире по объему промышленного производства, обладают высокоэффективным сельским хозяйством. В последние годы сбор всех видов зерновых культур в стране составляет около 400 млн т в год. Около половины собранной пшеницы и 60% кукурузы идет на экспорт.

Промышленность США потребляет примерно третью часть сырья, добываемого в мире, имеет самый емкий рынок машин и оборудования. На долю рынка США приходится более 40% реализуемой в развитых странах продукции машиностроения. Располагая весьма развитым машиностроением, страна в то же время осуществляет огромный импорт машинно-технических изделий, закупая практически все виды техники. Велик и экспорт изделий машиностроения США, снискавших признание ВО всем мире.

3.2. Темпы экономического развития

За послевоенный период экономика США прошла **семь экономических циклов**. Шестой цикл начался в 1992 г., и фаза подъема экономики по продолжительности (более 10 лет) прев-

зошла среднюю длительность этой фазы во всех послевоенных циклах. Характерными чертами этого подъема американской экономики были стабильные темпы, относительная сбалансированность при отсутствии каких-либо серьезных структурных перекосов в экономике и нездоровых всплесков инфляции.

Среднегодовой прирост ВВП США во второй половине 1980-х годов составил свыше 3%, в 1994 г. — 3,5, в 1995 г. — 2,7, в 1997 г. — 4,4, в 1999 г. — 4,1, а в 2000 г. - 3,8%. При этом розничные цены ежегодно росли всего на 3%, а занятость — в среднем на 1,0—1,5%. **Норма безработицы** (доля полностью безработных в общей численности экономически активного населения) снизилась до 5,5%, загрузка мощностей обрабатывающей промышленности находилась на уровне 80—82%. Настоящий бум переживали капитальные вложения в экономику США. Их прирост после спада в 1990 г. на 1,4% и в 1991 г. на 6,6% составил: в 1994 г. - 6,5%, в 1995 г. — 6,1, в 1997 г. - 9,6, в 1999 г. — 7,8, а в 2000 г. — 6,1%. Это внушительный аспект здорового экономического роста США.

Седьмой экономический цикл начался с кризиса в 2001 г., когда объем промышленного производства сократился почти на 7,5% (хотя ВВП возрос на 0,3%). Падение промышленного производства продолжилось и в 2002 г. (ВВП возрос на 2,3%). Но во второй половине 2003 г. экономика США вышла из кризиса (прирост ВВП за год составил 3,1%, промышленного производства — 1,0%) и начался новый экономический подъем.

На темпы экономического роста в США и на общее состояние американской экономики сегодня влияют антитеррористические операции и рост военных расходов. Уже в ближайшие годы военные расходы США достигнут 500 млрд долл. Помимо растущего дефицита внешнеторгового и платежного балансов США сегодня столкнулись с резко нарастающим бюджетным дефицитом.

Тем не менее начиная с 80-х годов позиции США в мировой экономике вновь стали укрепляться, а с развалом так называемой **мировой социалистической системы** во главе с бывшим СССР эта тенденция получила еще большую определенность. Сегодня США, выиграв "холодную войну" и "экономическое соревнование двух систем", стали единственной **супердержавой** мира и главным гарантом безопасности огромного числа стран.

3.3. Производительные силы

Чтобы правильно понять, как функционирует американская экономика и какова ее роль в современном мире, необходимо рассмотреть **производительные силы** страны.

В системе производительных сил любого общества *главным элементом является рабочая сила*, ее численность, структура, профессиональная и общеобразовательная подготовка, мотивация к труду. Общая численность занятых в экономике США составляет около 140 млн человек, почти 8 млн человек — безработные. До начала 1980-х годов занятость в экономике страны возрастала ускоряющимися темпами: в 50-х годах она увеличилась на 11%, в 60-х — на 18, в 70-х — на 25%.

В 80-х и 90-х годах этот рост существенно замедлился и составил соответственно 12 и 10%, что было обусловлено сокращением притока рабочей силы в результате падения уровня рождаемости в 60—70-х годах.

В изменении отраслевой структуры занятости в последние десятилетия прослеживаются две важнейшие тенденции: резкое сокращение численности занятых в сельском хозяйстве и существенное ее увеличение в сфере услуг в связи с расширением и превращением этой отрасли в ведущую сферу приложения общественного труда. Так, занятость в сельском хозяйстве сократилась с 6,5 млн человек в 1955 г. до 3,2 млн в 2000 г., а в сфере услуг численность занятых возросла с 30 млн человек в 1955 г. до 75 млн в 1985 г. и 107 млн в 2001 г.

В 70—80-х годах происходил также ускоренный рост занятости в высокотехнологичных или наукоемких отраслях американской промышленности (аэрокосмическая, электронная, производство средств связи, медико-биологическая промышленность и т. д.). Занятость здесь росла в 2 раза быстрее, чем в промышленности в целом.

В профессионально-квалификационной структуре занятости в США преобладающее место уже давно и прочно заняли работники преимущественно умственного труда, или, как их еще называют, **белые воротнички**. Они составляют свыше 60% общей численности занятых. В эту группу работников включают инженеров, техников, ученых, служащих, административно-управленческий персонал, многочисленных конторских и торговых служащих. Все они являются работниками наемного труда.

Доля работников рабочих профессий (**синие воротнички**) составляет лишь немногим более 25% общей численности занятых. Она сокращается по мере развития механизации и автоматизации производства, расширения использования современных методов организации и управления производства. Еще одна укрупненная профессиональная категория рабочей силы, которую выделяет американская статистика, — работники обслуживания, к которым относят медицинский персонал, персонал общественного питания (повара, официанты), пожарников, уборщиков, работников домашнего хозяйства (прислуга) и т. д. Они составляют около 15% рабочей силы страны.

Характерной чертой качественной эволюции рабочей силы в США в современных условиях является неуклонное повышение ее **образовательного уровня**. Только за период с 1970 по 2002 г. удельный вес лиц, получивших среднее образование, увеличился в составе рабочей силы с 54 до 84%, а получивших законченное и высшее образование — с 10 до 26%.

Важным фактором прогрессивных сдвигов в квалификации рабочей силы США является **научно-техническая революция (НТР)**. Особенно быстрыми темпами растет численность специалистов принципиально новых профессий, непосредственно связанных с НТП: аналитиков систем, специалистов в области информатики, ЭВМ, электроники, генной инженерии и т. д. Но одновременно под влиянием НТП сокращается потребность в некоторых категориях традиционных профессий и формах занятости, в частности в работниках ручного труда, конторских служащих, низшем управленческом персонале. Коренным образом изменяются содержание труда и функции многих традиционных профессий.

Непременным атрибутом квалификации работника нового типа является его способность быстро адаптироваться к меняющейся технике, новым формам организации труда и производства.

Второй элемент производительных сил США — **накопленный основной капитал**, т. е. стоимость зданий, машин и оборудования. Как и другие элементы производительных сил, основной капитал в США достигает огромных размеров: в настоящее время он оценивается суммой порядка 30 трлн долл. Среднегодовые темпы его роста достигали в 1990-е годы 2,0 — 2,3%. Средний возраст действующего основного капитала равняется

примерно 10 годам, а в промышленности — 8. Непрерывно совершенствуется **технологическая структура основного капитала**: растет удельный вес активной части (оборудования). Широкое распространение получили техника и технология новых поколений, основанные на использовании микроэлектроники (промышленные роботы, станки с числовым программным управлением, гибкие автоматизированные системы, системы автоматизированного проектирования и др.). Общий объем продаж автоматической техники с компьютерным управлением составляет ежегодно свыше 15 млрд долл.

Однако использование накопленного основного капитала в производстве (как и трудовых ресурсов) далеко не полное. Так, в обрабатывающей промышленности США около 20% производственных мощностей либо находятся в резерве, либо простаивают из-за отсутствия спроса. Полностью изношенные (морально или физически) машины и оборудование обычно быстро направляются в металлолом и не "засоряют" производственных площадей. Примерно 1/2 часть текущих капиталовложений (в промышленности — 2/3) направляется на модернизацию и обновление основного капитала и такая же часть — на его дальнейшее расширение.

Третий элемент производительных сил — предмет труда, т. е. сырье, материалы, полуфабрикаты, конструкционные материалы. В результате использования новейших достижений НТП в США происходит постоянное (и порой ускоренное) совершенствование традиционных и массовое внедрение новых методов физического и химического воздействия на сырье и материалы. В результате появляются новые, более дешевые искусственные материалы с заранее заданными свойствами, позволяющие снижать материалоемкость производства, расширять сырьевую базу страны. Кроме того, постоянно совершенствуются способы и глубина обработки сырья.

Особое значение приобретает снижение **энерго- и металлоемкости** производства в США. В расчете на единицу произведенного ВВП затраты энергоносителей (нефти, угля, газа и проч.) постоянно сокращаются. И хотя США имеют довольно расточительные нормы потребления сырья по сравнению, например, с Японией, все же процесс его экономии идет постоянно. Собственные ресурсы полезных ископаемых США предпочитают беречь и, пока позволяет конъюнктура мирового рынка, заку-

пают огромное количество сырья за рубежом по относительно низким ценам. Так, располагая достаточно большими запасами энергоресурсов, они не менее половины всей перерабатываемой на заводах страны сырой нефти импортируют из других стран.

Что касается сокращения металлоемкости производства, то уже 2—3 последних десятилетия акцент делается не на увеличение выплавки стали, а на повышение ее качества, особенно качества и ассортимента готовой прокатной продукции. В результате общая выплавка стали в США сокращается. Так, в 1972 г. было выплавлено 126 млн т стали, в 2000 г. — 101 млн т при значительном увеличении ВВП страны.

Четвертый элемент производительных сил — НТП, развитие науки и техники. Сфера НИОКР, как и всякая производительная сила, становится таковой только в процессе производственного использования своих ресурсов, т. е. соединения науки с производством. При этом размер функционирующего основного капитала не имеет принципиального значения, что дает возможность вырваться в лидеры по отдельным направлениям НТП не только крупным корпорациям, но и небольшим фирмам (подробнее об этом см. гл. 8).

3.4. Финансовая система

Огромную роль в экономике США играет **финансовый капитал**. Общая сумма аккумулированных финансовыми институтами денежных сбережений и доходов огромна. Через каналы американского **кредитного рынка** ежегодно мобилизуется свыше 1,5 трлн долл. Финансовая система перераспределяет накопление между отраслями и сферами экономики, выступает важнейшим источником внешнего финансирования промышленных и торговых компаний, предоставляет им множество расчетных, посреднических, страховых и иных услуг, опосредуя все фазы воспроизводственного процесса, а также механизм реализации государственных займов. Наряду с коммерческими банками в США действуют инвестиционные банки, а также такие небанковские финансовые организации, как страховые, ссудно-сберегательные компании, частные пенсионные фонды, брокерские фирмы и т. д.

Ядром финансовой системы в США является независимая от правительства **Федеральная резервная система (ФРС)**, выполняющая функции центрального банка США. В состав ФРС

входят Совет управляющих, 12 федеральных резервных банков и около 6 тыс. банков-членов.

Совет управляющих ФРС состоит из 7 членов, назначаемых президентом США с одобрения Сената сроком на 14 лет. Председатель Совета управляющих назначается президентом США сроком на 4 года с последующим переутверждением. Пост председателя Совета управляющих ФРС нередко называют второй по важности (после президента) государственной должностью в США.

Совет управляющих направляет денежно-кредитную политику ФРС: определяет нормы резервов коммерческих банков и сберегательных учреждений, утверждает изменения в учетной ставке федеральных резервных банков. Согласно закону о ФРС вся территория страны разделена на 12 резервных округов, каждый из которых обслуживается федеральным резервным банком данного округа. Эти банки являются главными оперативными звеньями ФРС, выполняющими функции центрального банка для своего округа.

Банки — члены ФРС составляют около 40% общего числа коммерческих банков США, однако на их долю приходится 75% всех банковских депозитов страны. ФРС осуществляет денежно-кредитную политику государства, воздействуя на экономику не административными, а экономическими методами и рычагами через сферу кредита и денежного обращения и опираясь на приоритет рыночных сил и механизмов. Важнейшими направляющими этой политики являются операции с государственными ценными бумагами на открытом рынке, расширение или ограничение кредита через механизм варьирования **учетной ставки** и прямое регулирование **банковских резервов**. ФРС начала оказывать прямое и широкое воздействие на денежную массу в стране при одновременном проведении довольно жесткой антиинфляционной политики.

В последние годы важным источником финансирования экономики страны (включая финансирование федерального бюджета и государственного долга) стало широкое привлечение иностранного капитала. С середины 1980-х годов это привело к превращению Соединенных Штатов в крупного международного должника. Приток капиталов в США стал превышать вывод капитала из страны. Сегодня внешний долг США превышает 7 трлн долл. (77% ВВП).

Американские банки значительно расширили масштабы своих международных операций. Это происходит в форме открытия заграничных филиалов, приобретения доли в капитале заграничных банков, участия в многонациональных консорциумах. Осуществляя экспансию за рубежом, американские банки в то же время являются объектом ожесточенной конкуренции со стороны иностранных банков. Последним принадлежат контрольные пакеты акций более 70 американских банков. Под контролем иностранцев находится не менее 12% банковских активов США.

В прошлом советские экономисты-международники, анализируя промышленный и финансовый капитал развитых капиталистических стран, вслед за В. И. Лениным делали акцент на том, что концентрация производства и капитала, образование монополий ведут якобы к обострению противоречий и загниванию капитализма.

На деле же объективные процессы экономического развития капиталистических стран протекали по иному руслу. Все время обострялась конкурентная борьба, усиливалась роль **мелкого бизнеса**. Правительство США активно выступало против монополий и сговора их между собой. С этой целью было принято жесткое антитрестовское законодательство (1890 г.), всячески поддерживался мелкий бизнес и стимулировалась конкуренция. Поэтому неверно считать США страной **монополистического капитализма**, а **монополизацию** — главной чертой американской экономики.

В 2001—2002 гг. произошла цепь банкротств крупных американских компаний. Банкротства были инициированы государственными органами после вскрытия у компаний фактов фальсификации финансового положения, непрозрачности в отчетности и прямого обмана своих клиентов. В результате летом 2002 г. Конгресс США принял закон, на основании которого правительственная комиссия по ценным бумагам утвердила новые правила корпоративного управления. Были разграничены функции совета директоров корпорации и генерального менеджера, пересмотрена система бухгалтерской отчетности, проведено разделение управленческой и аналитической деятельности, а под эгидой комиссии создан независимый орган по надзору за корпоративным делопроизводством. По новому закону менеджеры корпораций обязаны давать присягу о честном соблюдении корпоративных правил.

Со временем стало очевидным, что крупные корпорации не являются самыми эффективными. **Эффект от масштабов производства** (экономия на накладных расходах в расчете на единицу продукции) с лихвой перекрывается перерасходом средств из-за слабой управляемости крупного производства, его негибкости относительно изменчивости рыночной конъюнктуры и т. д. На деле оказалось, что крупный и мелкий бизнес стали взаимодействовать друг с другом в интересах повышения эффективности своей деятельности на базе четкого разделения труда, а конкурентная борьба между фирмами-производителями той или иной продукции все время обострялась.

3.5. Государственное регулирование экономики

Большое внимание в США уделяется **государственному регулированию экономики**, которое представляет развернутую и многозвенную систему, включающую регулирующий механизм федерального правительства, а также механизм штатов и местных органов власти. На протяжении нескольких десятилетий, начиная с экономического кризиса 1929—1933 гг. и кончая серединой 1970-х годов, в экономической политике США были сильны элементы зарегулирования экономики чрезмерным (порой административным) вмешательством государства. Это было обусловлено необходимостью восстановления производства после кризиса, войны, послевоенным переходом американской экономики на мирные рельсы, а также распространением концепций английского экономиста Д. Кейнса, которые стали теоретической базой чрезмерного регулирования американской экономики со стороны государства.

Однако в 1970-х годах стало ясно, что сложившаяся в США система регулирования со временем привела к замедлению экономического роста, нарастанию бремени госаппарата, увеличению налогообложения, торможению роста конкурентоспособности американских товаров. В результате **кейнсианство** уступило место либеральной концепции **монетаризма**, что привело к ослаблению прямого вмешательства государства в экономику и переходу к широкой государственной поддержке частного предпринимательства и рынка.

Монетаристская теория американского экономиста М. Фридмана стала знаменем экономической программы президента

Р. Рейгана, получившей название **рейганомики**. Сейчас уже широко признано, что "рейганомика" стала своеобразным историческим рубежом в эволюции экономической политики в США в послевоенный период.

В конце 70-х — начале 80-х годов перед экономической политикой в США были поставлены задачи:

- ограничить рост расходов федерального правительства;
- снизить ставки налогообложения, дать производителям ряд льгот для стимулирования капвложений и роста производства;
- ослабить государственную регламентацию предпринимательской деятельности (сокращение числа правил и форм отчетности, ослабление специальных требований к производственной и рыночной деятельности, в том числе по охране окружающей среды, к технике безопасности на производстве и т. д.);
- начать проведение ограничительной денежно-кредитной политики, направленной на ослабление *инфляции*.

Экономическая программа Рейгана (под названием "Новое начало для Америки. Программа экономического возрождения") включала вопросы налоговой реформы, реформы амортизации, антиинфляционной денежно-кредитной политики, реформы дерегулирования экономики США.

Ключевым моментом программы являлась налоговая реформа. Ставки подоходного налога, например, были сокращены в среднем на 23%. Все это осуществлялось в целях стимулирования инвестиций в производство. Реформа амортизации была направлена на стимулирование обновления основного капитала. Сроки **амортизационных списаний** укорачивались в среднем на 40%.

Денежно-кредитная политика была ориентирована на снижение темпов роста денежной массы и учетной ставки процента коммерческих банков. Рост денежной массы был доведен до темпов роста ВВП, что резко убавило темпы инфляции, а снижение процентной ставки стимулировало кредитные заимствования предпринимателей у банков.

Особое значение придавалось реформе дерегулирования экономики, ослаблению ее регламентирования. Реформа была направлена на сокращение численности госаппарата, ограни-

чение его вмешательства в экономику, на усиление свободы предпринимательства и конкурентного выбора.

Реализация этой программы дала экономике США реальный толчок в развитии, и впоследствии, уже при других президентах, государственное регулирование американской экономики стало более гибким и эффективным. Так, в 1983 г. прирост ВВП составил 4%, в 1987 г. — почти 7% и до экономического кризиса 1990—1991 гг. составлял 3,5% в год. В последующие годы вплоть до начала экономического кризиса в 2001 г. среднегодовой прирост ВВП США равнялся более 4%. Заметно снизилась инфляция (около 3% в год), а общее число новых рабочих мест, созданных с начала 90-х годов, достигло свыше 20 млн.

Администрация президента Б. Клинтона сочла необходимым пересмотреть некоторые приоритеты экономического развития страны. На передний план были выдвинуты социальные проблемы: повышение уровня доходов малообеспеченных слоев населения, улучшение медицинского обслуживания, дальнейшая компьютеризация школ и подключение их к системе "Интернет". В президентский план были включены и программа поощрения долгосрочных государственных и частных инвестиций в ведущие отрасли экономики, меры по уменьшению бюджетного дефицита, в первую очередь за счет сокращения военных расходов. Кроме того, президент предложил программу некоторого повышения налогов для состоятельных слоев населения.

Новый президент США Д. Буш начал свой срок по существу продолжением прежней экономической политики, однако после террористического акта 11 сентября 2001 г. резко изменил курс, начав повышать военные расходы, что вызвало рост бюджетного дефицита. Но при этом продолжалась линия на снижение ставок налогообложения, наращивание социальных расходов. К этому добавилась политика, направленная на снижение курса доллара и процентной ставки ФРС в интересах стимулирования экономического роста.

В целом же можно считать, что в США сложились оптимальные отношения между экономикой и государством. Никто не требует ухода государства из экономики или чрезмерного его вмешательства в сложившуюся рыночную систему. Государство служит этой системе, эффективно поддерживает ее и помогает ей.

3.6. Американские технологии

Главным элементом текущего экономического подъема в США является бурное развитие **информационных технологий**. В течение последних лет темпы роста производства компьютеров, программного обеспечения и средств связи во много раз опережали темпы роста американской экономики в целом. Именно эти отрасли промышленности способствовали удлинению периода подъема экономики страны.

Сегодня появился такой термин, как "новая экономика". Под новой экономикой понимается интеллектуальная экономика, базирующаяся на информационных, наукоемких и высоких технологиях. На долю этого сектора американской промышленности приходится около 30% ее продукции. Новая экономика сегодня стала важнейшим фактором конкурентоспособности производства США. А по уровню конкурентоспособности своей продукции США в течение последних лет занимают 1—2-е места в мире.

США являются крупнейшим экспортером современных технологий в другие страны. Годовой экспорт технологий из США превышает 40 млрд долл., а положительное сальдо в торговле ими составляет порядка 30 млрд долл. Сегодня это один из самых перспективных видов международного бизнеса. Темп роста продукции высокотехнологичного сектора в 2,5 раза превышает темп роста всей обрабатывающей промышленности США.

В США из шести известных технологических укладов сегодня уже прочно утвердились два последних — пятый и шестой. Эти уклады связаны с широким распространением автоматизированного производства, гибких и интегрированных производственных систем, информационных технологий, с органическим включением национального производства в глобальные производственные, инновационные, финансовые и иные сети.

Американские современные технологии очень привлекательны, особенно для развивающихся стран и стран с переходной экономикой. Однако в последние годы конкурентная борьба между самыми развитыми странами в этой сфере все время обостряется, и США будет все труднее сохранять свое лидерство.

Выводы

1. Экономика США— наиболее зрелая, комплексная и эффективная экономика в современном мире.
2. Экономика США показала хорошую адаптивность к меняющимся условиям и сумела сохранить свое превосходство.
3. Американские ТНК создали в послевоенный период внушительную вторую экономику США за рубежом.
4. В системе производительных сил американской экономики огромную роль играют высокопрофессиональная рабочая сила, целая армия ученых, инженеров и конструкторов.
5. Темпы роста экономики США не являются самыми высокими, но они устойчивы и вполне достаточны для удовлетворения растущих платежеспособных потребностей внутреннего рынка страны.
6. Финансовая система США отличается прочностью, надежностью и большим разнообразием входящих в нее институтов.
7. Крупный и мелкий бизнес в экономике США взаимно дополняют друг друга, и негативная тенденция к концентрации производства уже давно подавляется действием соответствующих антимонопольных законов.
8. Американское государство достаточно умеренно вмешивается в экономику, поощряя прежде всего предпринимательство, конкуренцию и НТП.
9. В своем развитии американская экономика ориентируется на высокие технологии и высшую конкурентоспособность в мире.

Термины и понятия

Амортизационные списания (отчисления)	Мировая социалистическая система
Банковские резервы	Монетаризм
"Белые воротнички"	Монополизация
Высокие технологии	Монополистический капитализм
Государственное регулирование экономики	Накопленный основной капитал
Государственные ценные бумаги	Научно-техническая революция (НТР)
Денежно-кредитная политика	Научные исследования и опытно-конструкторские разработки (НИОКР)
Инфляция	"Новая экономика"
Информационные технологии	Норма безработицы
Кейнсианство	Образовательный уровень
Концентрация производства	Предмет труда
Кредитный рынок	Производительные силы
Мелкий бизнес	
Металлоемкость	

Производственные мощности	Учетная ставка
Производственный потенциал	Федеральная резервная система (ФРС)
"Рейганомика"	Финансовый капитал
"Синие воротнички"	Экономически активное население
Страны-реципиенты	Экономический цикл
Структурные сдвиги	Энергоемкость
Супердержава	Эффект от масштабов производства
Технологическая структура основного капитала	
Торговый дефицит	
Транснациональные корпорации (ТНК)	

Вопросы и задания для самопроверки

1. Дайте характеристику американской экономики после Второй мировой войны.
2. Как ответила экономика США на меняющиеся условия в мире?
3. Что такое ТНК и какова их роль в экономике США?
4. Каковы темпы экономического развития США на современном этапе?
5. Охарактеризуйте систему производительных сил в экономике США.
6. Какие сдвиги происходят в структуре рабочей силы США?
7. Какие сдвиги происходят в структуре основного капитала США?
8. В чем выражается экономия в использовании сырья в экономике США?
9. Дайте характеристику американской финансовой системы.
10. В чем выражается государственное регулирование экономики США?
11. Дайте характеристику составных частей "рейганомики".
12. Что такое "новая экономика" и высокие технологии?

Вернуться в библиотеку учебников

[Рерайт дипломных и курсовых работ](#)

Литература

[Курсы по созданию сайтов](#)

[Курсы по оптимизации сайтов](#)

[Примеры сайтов](#)

М., 1993.
Экономика США. М., 2003.

Создание и продвижение сайтов